

华夏保险周口中心支公司 开展2018“健康童行”活动

□记者 徐如景 文/图

本报讯 华夏保险股份有限公司周口中心支公司认真落实精准扶贫政策,5月31日,该公司组成6支圆梦爱心队伍到各县、区开展2018“健康童行”客服节圆梦探访活动,为10名贫困儿童送去祝福和礼物,用华夏之爱守护他们的幸福成长。

当日,该公司总经理王灿带领5名员工,与淮阳县扶贫办等工作人员一起来到该县新站镇一个贫困儿童家中,为小朋友送去米、面、油、被子、风扇、书包等爱心物资以及500元现金资助金,同时勉励她努力学习、健康成长。

服务无止境,关爱永不停。该公司每年都会对贫困儿童、留守儿童

展慰问帮扶活动。总经理王灿说:“华夏保险将继续以‘让华夏充满爱’为己任,帮助更多需要帮助的孩子,秉承服务意识,以慈善立心,与公益同行,以实际行动传递爱心,把华夏大爱传递到千家万户。”



活动现场

平安人寿周口中支“六一”送爱心

本报讯 5月31日上午,平安人寿周口中支开展了“六一”送爱心活动,探访正在住院的小客户。

本次活动,工作人员精心为小朋友挑选了玩具、布娃娃、零食等礼物。看到

大哥哥、大姐姐的到来,小朋友都非常高兴,特别是收到这么多好玩好吃的礼物,他们顿时忘记了病痛。一位小朋友的家长激动地说:“太麻烦你们了,没想到到你们还真的来了。” (平安)

腾讯微保联手国华人寿 推出定期寿险产品“孝亲保”

本报综合消息 近日,腾讯旗下微信平台微保携手国内知名寿险公司国华人寿推出首款定期寿险产品“孝亲保”。这款产品主要针对家庭顶梁柱以及刚刚踏入社会的年轻人群,保费低至13元/月起。

与普通定期寿险产品不同的是,“孝亲保”是市面上首款兼顾子女和父母两代人寿险和养老保障的保险产品。在保险期内,如果被保险人身故,其父母除了一次性可领取最低5万元/份的慰问金外,60周岁后至终身每月还可领取最低1000元/份的赡养金。

这款产品保费低至13元/月,累计领取金额却是普通寿险产品的1.5~5倍。以24岁男性客户为例,如购买1份“孝亲保”,月交保费约30元,交至60岁,交费1万余元。购买5份的话,父母可领取5000元/月的赡养金,最高可撬动高达百万的风险保障杠杆。月交方式降低了客户的交费压力,提高了保障杠杆,但压缩了保险公司的利润空间,体现了互联网薄利多销的特点。此外,首年购买“孝亲保”的客户,其父母还将获得一次免费体检的机会。

(国华)



市金融办为加强金融扶贫工作监管,强化了督导考核、宣传动员,帮助更多贫困群众掌握政策、运用政策、享受政策,使金融产品和扶贫模式更符合周口实际,为全市脱贫攻坚的全面胜利打下了基础。图为6月1日我市金融系统工作人员在金融扶贫工作推进会上向群众解答相关政策。

记者 徐如景 王吉城 摄

扶贫小额信贷政策问答

1.我是贫困户,我具备什么样的条件才能申请扶贫小额信贷?

答:信用良好、有贷款意愿、有就业创业潜质、技能素质和一定还款能力的建档立卡贫困户都可以申请。

2.我是贫困户,我能申请多少扶贫小额信贷,期限多长?

答:符合条件者可以获得最高5万元、最长3年期扶贫小额信贷。

3.我是贫困户,我申请扶贫小额信贷用找担保人吗?

答:不用,扶贫小额信贷免抵押、免担保。

4.扶贫小额信贷利息多高?

答:扶贫小额信贷执行基准利率,并由财政全额贴息。

5.扶贫小额信贷都可以干什么?

答:必须用于生产经营,禁止用于建房、理财、购置家庭用品等非生产性支

出。

6.我已经脱贫了,还可以申请扶贫小额信贷吗?

答:可以,在脱贫攻坚期内,脱贫不脱政策,还可以继续享受原政策。

7.贫困户不按时归还信贷会有什么后果?

答:对于恶性赖账不还者,将采取综合措施,严厉打击。一是通过法律渠道继续追偿,承担法律责任;二是将产生不良信用记录,影响本人及其家庭以后信贷;三是情节严重的,将列入银行“黑名单”。

8.扶贫小额信贷是不是只能户主申请办理?

答:不是,凡在建档立卡贫困户家庭名册中,任一符合银行信贷条件的家庭成员,经银行审核后,都可以作为借款人。

(周口市金融办供稿)

新华保险22周年庆系列活动将开启

本报综合消息 新华保险将在今年7至9月开展“我是新时代美好生活的守护者”“我是新时代专注保障的风险管理师”和“我是新时代先进文化的代言人”的主题宣讲文化活动。同时,这一系列活动将预热新华保险22周年庆。

活动主要内容是围绕个险、银代、团险三大渠道,选出“新华保险百名演说家”和“新华保险百名代言人”。其中,“我是演说家”活动针对销售队伍,围绕保险行业发展、公司“十三五”规划及战略转型、风险管理、保险保障、专业优质服务等故事,通过主题演说,讲述关于行业、公司、个人的故事,展现队伍风采。“我是代言人”活动针对销售队伍,评选出业绩优秀、工作优异、事迹突出并符合公司所倡导的文化价值观的代言人。

此次活动旨在全面贯彻落实党的十九大精神,学习领会习近平新时代中国特色社会主义思想;推进“十三五”规划中的企业凝聚力和品牌影响力建设工作,同时搭建全系统广大销售人员展示自我才华和精神风貌的平台,不断增强员工的使命感和责任感,为推进战略落地、促进队伍建设营造氛围。

“为新时代发声·为新华梦代言”中的优秀选手将被分别授予“新华保险百名演说家”称号、“新华保险百名代言人”称号,并通过录制优秀演说视频、报道典型人物等形式进行展示。此外,按照上级党委统一部署,做好企业选推、比赛选拔、集中培训、奖项申报、巡讲展示、总结收官等各个阶段的工作,推选优秀演说人物参与国资委党委宣讲团评选活动。

(新华)

富德生命人寿周口中支 启动2018年防范非法集资宣传月活动

本报讯 为切实做好并认真推动周口中支防范非法集资宣传教育工作,提高全员对非法集资的防范意识和识别能力,根据《富德生命人寿保险股份有限公司防范和处置非法集资风险管理办法(2016年修订版)》(富保寿发[2016]399号)相关规定,周口中支决定自即日起,启动开展以防范非法集资为专题的宣传月活动。

近日,富德生命人寿周口中支在汉阳路南段开展了以“树立风险意识,远离非法集资”为主题的防范非法集资宣传月活动。本次的防范非法集资宣传,周口中支内勤员工通过摆放非法集资宣传展架、发放宣传折页、悬挂条幅、微信平台传播等形式,积极向过往客户讲解非法集资的相关法律法规知识与政策,现场接受群众咨询,向客户告知

防范非法集资风险,提高防范意识,并向咨询客户发送精美礼品一份,让客户在愉悦的心情中了解非法集资的相关知识。整个宣传活动效果显著。自此,周口中支2018年防范非法集资宣传月活动正式启动。

此次防范非法集资宣传,不仅仅面向的是客户及市民群众,同时更是对公司全体内外勤员工的一次普及防范非法集资教育,让广大客户、市民朋友充分认识到了非法集资不受法律保护,增强了“买者自负”和“风险自担”意识,引导教育社会公众自觉远离非法集资,切实提高风险意识和防范能力,从源头上有效遏制非法集资的蔓延势头,积极维护我市正常的经济金融秩序和社会稳定。

(孙东丽)

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带

第249期

金融/保险

邮箱:zkwbwjc@126.com

周口晚报
15936909988 18639402659
周口保险协会
0394-6171223