# 蛇出没居民受惊消防员捕蛇解忧



#### □记者 姬慧洋 文/图

本报讯 10 月 22 日,周口中心城区大庆路中段的一家超市门口来了一位"不速之客":一条长约两米的水蛇盘踞在超市的空调外机下,久久不愿离去。附近居民担心蛇伤人,拨打了 119求助,川汇区消防大队接到警情后迅速处警,将蛇抓住后交与附

近居民放生。

#### "不速之客"游走在酒店和超市之间

消防员到达现场后发现,一条长约两米的蛇盘踞在一家超市门口的空调外机下,消防员试图靠近,它则一甩尾巴游走到隔壁酒店与超市之间的外墙夹缝中。据附近的酒店工作人员反映,这条蛇也曾"光临"过酒店,

"闲逛"以后又在超市盘踞。

看到这种情况,川汇区消防 大队的消防员迅速做出反应,一 名消防员旁戴好防员一人拿船 蛇,另外两名消防员一人拿袋子 棍不断敲击墙体,一人拿袋子 时准备将逮到的蛇装起来,剩下 的11名消防员则在现场警戒, 维持秩序,防止蛇窜出后意外伤 人。几分钟后,蛇被成功抓住,在 确认该蛇为成年水蛇、不具有民 放生。

#### 蛇出没,市民应注意防范

为什么秋季蛇出没频率这 么高呢?据相关专家介绍,目前 正是村前屋后、草丛山林蛇类频 繁出没的季节。冬眠之前,蛇开 始四处觅食,需要捕捉食物储存 充足的能量,所以这时通常是蛇 比较凶猛的时候,也是一年中人 被蛇咬伤最多的季节。

周口市消防支队相关部门负责人建议,市区居民在生活区要做好卫生保洁工作,定期开展灭鼠行动,减少蛇类的食物来源,避免蛇类出没。城郊、乡镇居民要注意房前屋后的杂草清理,修补房屋、围墙,填堵蛇类可能利用的洞穴。市民如果遇到蛇,最好不要轻易出手,应请专业人士帮助处理。

## 太康警方 查处4 个非法加油站点

□记者 姬慧洋 通讯员 张磊落

本报讯 自打击"黑油"专项行动开展以来,太康县组织人员在全县范围内开展"地毯式"排查。10月23日,记者从太康县公安局获悉,目前已经有4个非法加油站点被查处。

10月22日上午,太康县公安局和县商务局联合开展打击"黑油"专项收网行动,该县公安局治安大队、巡警大队、派出所和警务督察大队等100多名民警参加此次行动。4个工作组同时发力,在该县城关、城郊、毛庄等3个辖区将4个非法加油站点封锁包围。民警到达现场时,其中两个非法加油站点的负责人还在站内营业。

据了解,这些非法加油站点大多建在城市周边的田野或废弃的院子里,一个油罐、一台加油机、几十个加油桶,业主和车主建立微信群,一旦有车主需要加油,业主就会带着装满汽油的油桶,驾车将汽油送到车主指定的地点。目前,多名"黑油"经营者被抓获,案件正在进一步办理中。

太康警方提示:非法加油站点的储存、运输、使用都存在着极大的安全隐患,且长时间使用这种油对汽车的损耗也很大,请广大车主不要贪图便宜,切勿加这种"黑油"。

## 普惠金融惠民生

### ——建行河南省分行多举措助力百姓美好生活

作为一家国有大型商业银行, 建设银行时刻关注如何满足百姓金 融服务需求,以服务民生为己任,深 耕中原,助力百姓美好生活。

创新引领,满足需求。今年以来,建行河南省分行先后推出了一系列个人存款创新类产品,存款种类更加丰富,计息方式更加灵活,存款收益相对提高。该行针对不同的客户群体专门研发不同的存款产品,使居民存款的选择种类更多,业务办理更加便利,客户体验更加满意。

2018 年,该行累计研发和优化 创新类产品 10 余种,包括聚财、旺 财、大额存单、薪享通、速归、惠存 通、月月享等,服务客户近 35 万户, 利息收益较活期利率平均提高 6~8 倍,大大提高了居民的收益,受到百 姓欢迎。

科技引领,教育惠民。建行河南省分行始终秉承"为社会承担全面企业公民责任"的理念,把教育作为"民生之首",积极落实总行"教育惠民"战略,通过产品创新、服务方式创新、产品功能延伸等,为高校提供

专业化、个性化、适用性强的金融科技解决方案,始终把支持教育事业发展作为重要的战略方向,主动作为,体现大行担当。

该行与省教育厅联合发文,独 家代理教育厅管辖的"中职学生资 助卡""普高学生资助卡",每年新增 发卡30多万张,代发国家助学金15 亿元,全面落实国家中等教育资助 政策;积极倾斜信贷资源,先后信贷 支持郑州大学、河南大学、河南农业 大学等 60 余所大中专院校新校区 建设,针对教育客户累计投放贷款 金额超百亿元,贷款余额达到41亿 元,为省内金融同业做出了良好表 率;该行先后与郑州大学、河南科技 大学、河南师范大学等高校合作,建 成高校金融生态圈 57 ,帮助省内 教育行业客户提高数字化水平,提 升管理效率。建行"高校金融生态 圈"为合作高校提供一卡通、银校 通、财务直联、移动支付等"互联 网+"创新金融产品与服务。

通过金融科技服务教育行业用户,建行河南省分行主要业务指标

取得六个行业的第一: 中等教育行业市场占比超过95%,处于垄断地位;每年代发国家助学金15亿元,代发金额独占鳌头;服务高校客户数量、大学生客户数量占比分别为35%和49%,市场占比第一;信贷投放量与信贷余额均居同业第一。

打造"村口银行"践行普惠金 中国建设银行董事长田国立提 出住房金融、金融科技、普惠金融 "三大战略"要求。河南是农业大省, 建行河南省分行将快速提升我行在 县域乡村地区的渠道覆盖与服务能 力作为推进普惠金融战略在涉农、 扶贫领域落地的关键,不断拓展"裕 农通"普惠金融服务点,完善农村地 区服务渠道,着力延伸在县域乡村 渠道覆盖, 推动普惠金融服务网络 深入农村腹地, 更好地服务三农事 业、助力乡村振兴、践行金融扶贫, 持续打造"建行裕农通"农村市场服 务品牌。

借力"裕农通+"模式,建行河南 省分行发展优质合作伙伴,创新合 作模式,丰富普惠金融场景应用,主 推电商、社保、交通、代缴费等重点 民生领域行业应用,通过"裕农通" 服务平台和服务点,为周边百姓提 供社保缴费、医疗就诊、公交充值、 通信业务、便民缴费等丰富的民生 类服务场景,将"裕农通"普惠金融 服务点打造成为金融功能更为全面 的"村口银行"。

目前,建行河南省分行"裕农通"普惠金融服务点在全省达到13601个,近两年拓展的 APP 模式服务点 9165个,在全国名列前茅;2018年实现乐家乐业卡新发卡 31万张,新发卡存款沉淀超过 18亿元,普惠金融成效显著。

(杜红升 王笑玲)

