

## 新华保险金色阳光保险产品隆重上市

### 一款孩子们“六一”儿童节需要的节日礼物

**本报综合消息** 一年一度的“六一”儿童节临近。这一天,孩子们将满心欢喜地度过开心时刻,而家长们精心准备的礼物则成为必不可少的重要环节。今年,在家长们还在苦恼如何选择一个有意义的礼物送给孩子时,新华保险隆重巨献,为孩子们推出一款有温度的保险产品,作为节日礼物,与您一起守护孩子的茁壮成长。

金色阳光保险产品计划,是一款交费短、保障高、双豁免、能返还,兼顾健康保障与资金积累双重功能的高端少儿产品。在孩子成长的黄金 30 年,不仅提供高达 150 种疾病的健康保障,而且 30 年满期给付已交保费的 1.5 倍,真正实现“人有所保 财有所积”,安全积累资金,在孩子成家立业之时给予资金支持。

百万宝贝,轻松拥有。以 0 岁男孩购买金色阳光保险产品计划为例,5 年交费,首年保险费 13600 元,可提供 100 万元保险金额保障。只需 5 年投入,就可以给孩子从小到大 30 年的健康保障。49 种轻症,给付 20 万元,每种轻症疾病仅给付一次,最多可达 3 次,累计 60 万元,后主附险合同继续有效;86 种重疾,给付 100 万元,后主附险合同终止;16 种青少年特定疾病,给付 100 万元,后主附险合同继续有效,累计疾病保障可高达 260 万元。孩子健康平安,30 年后合同满期,给付所交保费 1.5 倍的满期金,共计 102000 元。智慧的选择,不仅给了孩子 30 年的百万保障,而且实现了资金安全积累,返还的资金可作为孩子的婚嫁金、创业金,也可作为自己的养老金或者孙子(女)/外孙子(女)的教育金,一张保单三代受益。除此之外,被保险人在保险期内一旦发生轻症或青少年特定疾病豁免后续保费,保险责任继续有效,而且续期保费视同已交,不影响满期金的返还。

我们用最大的诚意,为您孩子的成长保驾护航 30 年,助孩子的金色年华洒满阳光。(新华)

## 国华人寿应邀出席全球保险科技领导者峰会

**本报综合消息** 保险科技已成为全球保险机构的重点战略布局,其通过对保险业务全流程的渗入,正在建构新的保险生态。在此背景下,5 月 22 日,2019 年全球保险科技领导者峰会在北京召开。国华人寿副总裁张文杰受邀参加了本次会议。

会议期间,张文杰主要就“保险科技时代的融合,创新与合作”为圆桌议题,从保险科技创新的战略考量,如何将“云计算、物联网、大数据、人工智能、区块链”等技术寿险业务融合,如何在科技、服务、商业模式以及运营管理中发展及延伸创新思维,如何推动寿险企业的数字化转型以及怎样通过外部合作促进转型升级等多个方面和在场众多专家进行了分享和深入探讨。

保险数字化科技(云计算、大数据、物联网、区块链、人工智能等)已经从概念、理念逐步渗透到寿险研发、销售、核保、理赔等各个环节,将会驱动保险公司数字化转型,毫无疑问将会成为互联网保险的下一个竞争前沿。国华人寿也将以坚持科技驱动为目标不断努力前行,从服务出发,积极参与构建科技+保险新生态,最终实现改善“客户体验”的终极目的。(国华)

## 富德生命人寿客户服务工作亮点纷呈

**本报综合消息** 今年以来,富德生命人寿河南分公司坚持以人为本、以客为尊的服务理念,转变发展方式,紧密围绕行业趋势、客户诉求与基层需求提升后援服务水平,推进高效行政服务,规模与价值齐增长,客户服务工作亮点纷呈。

公司“知音 万籁融春”2019VIP 新春亲子儿童剧活动,在各分支公司密切配合下,巡演活动顺利开展,活动所到之地,会场内座无虚席。

3 月 11 日全面启动的保险业消费者权益保护教育宣传周活动,各支公司全员出动,走进社区、广场、农村、学校等公共场所,贴近群众,听取来自市场一线的消费者需求,推广普及保险知识。同时开展“总经理接待日”活动,充分了解客户心声,消除客户疑虑,认真倾听消费者意见与建议,增强消费者的维权意识。此外,公司开展的绩优业务员“闪电访”活动也进行顺利。(孙亭亭)

## 中原银行周口分行开展作风整顿问卷调查

**本报讯** 日前,为进一步了解和掌握作风建设状况,更好地服务分行中心工作和广大客户,结合作风整顿活动开展情况,中原银行周口分行面向广大客户及职工开展了作风建设问卷调查。

本次调查采取现场问卷调查的形式,由分行作风整顿督查小组组织人员到各单位开展随机调查。调查问卷主要围绕“工作态度、狼性文化、服务状态、纪

律作风、工作效能、责任担当、勤政廉洁”等方面进行满意度测评,同时调查了分行机关各部门及广大干部是否存在遵守政治纪律不坚决、不扎实、不到位;滥用职权,以权谋私,吃拿卡要,收受礼金礼品等违反中央八项规定精神等问题。通过此次调查活动,广大职工干部树立了遵纪守法、努力工作的自觉性。(理含冰)

## 泰康之家·大清谷——高品质医养社区亮相杭州

**本报综合消息** 5 月 25 日,泰康之家·大清谷养老新生活发布会在杭州泰康之家·大清谷养老社区举行,标志着浙江省首个大规模、全功能、国际标准高品质医养社区亮相。

泰康之家·大清谷社区位于杭州西湖区大清谷,地处西溪湿地和之江国家旅游度假区之间,交通便利。作为泰康在浙江布局的首个养老社区,大清谷社区占地面积约 4.3 万平方米,地上建筑面积约 4.6 万平方米,将配建医疗机构,预计 2020 年 8 月开业,提供约 400 户养老服务单元。

泰康之家·大清谷结合杭州本地实际,总结泰康之家已开业社区运营经验,围绕老年人的七大核心需求——社交、运动、美食、文化、健康、财务管理和心灵归宿,提供温馨的家、开放的老年大学、优雅的俱乐部、高品质医疗保健中心和精神家园五位一体的生活方式。

泰康通过“一个社区,一家医院”的方式,把医疗和养老做到有机结合。作为原保监会批准的首个投资养老社区的试点机构,2012 年,泰康正式推出国内第一款保险与养老社区相结合的“幸福有约”综合养老计划,将虚拟保险产品与实体医养服务深度整合,实现了“保险产品+医养社区”的跨界,为客户提供全生命链的产品与服务。改变传统保险公司仅提供保险产品的局面,通过保险与医养实体的有机结合打造闭环,客户可通过养老保险,在泰康养老服务体系里安度晚年;通过健康保险,在医疗健康体系里得到服务和治疗;通过投资理财型产品,实现财富增值。

目前,泰康医养社区已完成全国 15 个核心城市医养社区布局,北京燕园、上海申园、广州粤园、成都蜀园均已开业运营,全国入住约 2700 位老人,平均年龄 80 岁。(泰康)

## 中原银行周口分行多种形式开展扫黑除恶宣传工作

**本报讯** 为营造浓厚的扫黑除恶氛围,日前,中原银行周口分行充分发挥自身优势,在各营业网点、乡镇支行、惠农网点等场所以“扫黑除恶专项斗争的举措和成果”为宣传重点,大力开展了扫黑除恶宣传工作。

各支行、营业部充分利用网点的 ATM、VTM、CRS、叫号机、智能柜员机等电子设备,设置屏幕桌面或开机画面的扫黑除恶宣传标语,并在 LED 屏长期播放扫黑除恶宣传标语。在对外宣传的同时,各网点在“晨会”“夕会”期间,对职工进行重点宣传教育,提高员工对扫黑除恶工作的重视,提升遵纪守法意识,确保单位内部稳定。

中原银行周口分行还将总行有关文件精神转发给各部门、各支行,要求各单位充分结合自身实际,认真学习,积极探索新颖、特色的宣传方式,全面提升宣传效果。(理含冰)

## 农行网捷贷产品简介

一、产品优势。1.无需抵押,资金瞬间到账。2.随借随还,掌控资金更从容。3.全自动、免担保、随心还、低成本。由客户自助申请、系统自动审批、自助用信的自助小额信用消费贷款。

二、客户准入条件。1.中国国籍,年龄 18~60 周岁,具有完全民事行为能力自然人。2.开立农行借记卡及网银注册一年以上。3.在农行有未结清房贷或按期缴存公积金、社保。4.信用记录良好,具有按期归还贷款的能力。

三、额度、期限、用款方式。1.额度有效期暂设定为 30 天,可根据需要进行调整。2.房贷额度,约为房贷款额度已还本金的 50%,最高 30 万元。3.非房贷额度,约为客户月收入(应发)的 6~9 倍,最高 30 万元。4.期限最长 12 个月。5.用款方式:线下 POS 刷卡用款。

四、还款方式及利率。一次性利随本清还款,最低利率 4.785%。

五、如何操作。登录农行网上银行(时尚版)-选贷款-选网捷贷-进入网捷贷申请界面-录入姓名、本人有效身份证件号码、贷款期限、借款及还款账号-选已阅读并同意-点击同意授权-进入签订个人征信业务授权书界面-点击同意授权-签订贷款合同-确认贷款信息-提交-点击确认签署-进入贷款发放-线下 POS 刷卡用款。服务电话:0394-8910890

展示实力和形象的舞台  
联系群众和客户的纽带

第 296 期

金融/保险

周口晚报 15936909988 18639402659 邮箱:zkwbwj@126.com