

让高品质健康服务惠及千家万户

泰康人寿首届大健康服务季启动

本报综合消息 时逢泰康成立 23 周年,作为大健康产业领军企业,为回馈新老客户,泰康人寿于日前举行了首届大健康服务季启动发布会。泰康人寿公布了其大健康生态建设情况,并将“重疾绿通”服务全面升级。

为了让客户享受泰康大健康生态体系的最新成果,本届大健康服务季,泰康人寿首度公布泰康在大健康领域的生态布局,并重点推介“重疾绿通”全面升级的服务之一——“就医管家”协助就医体系。此外,还会推出“惠健康”重疾保险、“健康尊享 D”医疗保险等多种健康险产品和服务。泰康人寿希望借此将大健康战略落实在全心全意为人民服务的具体行动上。

作为本届大健康服务季最重量级的明星,“重疾绿通”全面升级,服务体系也更健全。此外,还引入了国际资源,使服务便捷智能。

在保险板块,泰康不断引领国内健康产品服务创新潮流。从 2010 年业内

首推保证续保的住院津贴保险——世纪泰康,到 2016 年推出创新性住院医疗险——健康尊享,再到 2018 年推出行业领先个人特药保险,打造了商业医疗险+专科医疗服务+特药服务的新型商业模式;健保通直连保险和医院,打通商保支付最后一公里,全国签约医院已达 1500 余家;体检服务网络覆盖全国 160 余座重点城市 700 余家专业门店;控股拜博,签约瑞尔、佳美等 50 余个国内知名口腔连锁机构,覆盖城市 240 余座网点 1600 余家;DTP 药店覆盖全国 94 座重点城市 400 余家;汇聚国际顶尖医疗资源,为客户建立覆盖美国、日本等多家医院的绿色就医通道。

借助大健康生态体系,泰康人寿持续孵化优质健康产品服务,“重疾绿通”的不断完善,正是泰康人寿用行动向社会证明企业价值,反哺客户的实际体现。选择泰康人寿,拥有“重疾绿通”,让更多的人享受更安心、更便捷、更实惠的健康医疗服务。

(泰康)

中原银行周口分行川汇区法院联合召开执行案件座谈会

本报讯 为加强与法院的沟通交流,提高中原银行执行案件清收效率,日前,川汇区人民法院执行局一行到周口分行召开了执行案件座谈会。中原银行周口分行法律保全部及零贷清收团队与川汇区法院执行法官相关人员共计 20 余人参会。

本次会议共对接中原银行周口分行在川汇区执行局案件 100 余起,涉及金额 6 亿多元。中原银行周口分行行长助理兼风险总监袁海博对川汇区法院

执行局一行表示欢迎,并希望在以后的工作中能够加深沟通与联系,共同推进诉讼案件进展。清收中心各组组长及执行法官认真逐笔梳理执行案件项目及最新进展,找出案件的疑难点与关键点,理清思路、明确案件走向。通过此次座谈会,拓宽了执行案件的思路,加深了中原银行周口分行与法院的沟通联系,提升了工作人员的清收技巧,为打击“老赖”工作作出积极贡献。

(冯新)

快速理赔显真情 客户致谢送锦旗

□记者 马磊 通讯员 张志玺

本报讯 近日,西华县的唐女士将一面包含着万千情怀的锦旗送到富德生命人寿周口中支理赔员的手中。

原来,唐女士于 2018 年 10 月 13 日为自己投保了一份富德生命人寿康健无忧重大疾病保险(2018 版),保额 12 万元,年交保费 5477 元。然而,唐女士于今年 3 月 28 日体检时查出了甲状腺癌,并立即住院进行治疗。富德生命人寿周口中支相关代理人得知情况后,立即赶赴医院慰问唐女士及其家属,同时

告知其理赔申请所需准备的相关手续及流程。

资料收集齐全后,富德生命人寿周口中支理赔人员审核确认无误后,立即受理案件。不久,唐女士就收到了 12.5 万元的理赔款。唐女士及其家属激动不已,怀着一颗对公司感恩的心情,将一面绣有“快速理赔、诚信服务、疾病无情、富德有爱”的锦旗送到该公司理赔员手中。

富德生命人寿一直秉承“以人为本,以客为尊”的服务理念,快速响应,细心服务,情系客户,理赔迅速。

办理农行 ETC 信用卡可享受系列优惠

近日,农行周口分行推出办理农行 ETC 信用卡享受系列优惠活动。凡办理农行 ETC 信用卡的用户,免费赠送 OBU 设备一套;注册并登录农行掌上银行,每月可使用 1000 积分领取 ETC 通行费月票,自领取之时起享受当月 ETC 高速通行费九折

优惠,最高可优惠 100 元。月票数量有限,先到先得。8 月 31 日前,使用农行 ETC 信用卡还可参与 1 元洗车、车辆保养、酒店住宿、美食半价等系列优惠活动。

详情请登录农行官网: <http://www.95599.cn/> 查询。

平安人寿周口中支持持续开展探访慰问活动

□记者 黄全红 通讯员 张凉草

本报讯 爱国、爱家,从一份保障开始。为让更多人了解保险保障的意义,感谢广大理赔客户的支持,7 月 22 日至 25 日,平安人寿周口中支持持续开展“全国保险公众宣传日”理赔客户系列探访慰问活动。

平安有情,爱进万家。平安人寿周口中支后援在公司有关负责人的带领下,探望了市区及周边的出险住院中的重疾客户。温馨的服务,提升了理赔客户的满意度,彰显了平安寿险对于客户的关爱,同时也让理赔客户感受

到了平安人寿周口中支的专业、敬业。

和以往的服务形式一样,平安人寿周口中支通过查询理赔客户报案信息,后援人员即刻安排专业理赔人员到医院探视,送去礼品和公司的关爱,并现场给客户讲解保险条款,提醒理赔注意事项等,普及了保险知识的同时也提升了平安人寿周口中支的良好信誉。

平安人寿周口中支有关负责人表示,平安人寿周口中支将持续为客户提供简单、便捷、友善、安心的有温度的理赔服务,让客户放心、让客户满意。



近日,郑州银行周口分行持续推出好产品,精心打造理财管家和便民金融服务专家品牌,提升市民的金融获得感和生活幸福感。图为 7 月 29 日,大堂经理耐心地为新客户办理业务。

记者 徐如景 通讯员 张冉 摄

女性投保四大误区

现在的现代女性,需要兼顾家庭事业。但很多女性不了解保险,或者对保险的认识有误区。

一、忽略自己的地位,不用买保险

大多数女性把家庭放在首位,自己做的所有都是为了家庭。只要老公和孩子有保险有保障就好,自己无所谓。其实这种思想是错的。就是因为女人在家的地位比较重要,所以才要买保险来应对风险,不让家庭受影响。对自己好,就是对家人好。

二、投保险种单一,缺乏搭配组合

有些女性以为只要有生育险就可以了,其实这是很片面的。不同的险种对女性的保障是不同的,越全面保障越多。女性专用型保险,比如预防宫颈癌等要比普通的重大疾病险便宜。鉴于保费低廉,且有一定的产品针对性,很多女性朋友会误认为只要选对一种女性保险便可后顾无忧,从而忽略了对普通重大疾病的投保。所以,可将女性险与普通的重大疾病险、定期寿险

搭配购买较合理。

三、投保交费时间越长越好

选择保险时,一些女性不考虑本身自己的经济和财务状况,而是想着老公的财务,一味选择周期过长的保险产品,而不顾及将来家庭的经济、财务状况可能会有变化。规划保险时一定要对自己(家庭)未来 5 年的经济及财务有充分的考虑,在险种的缴纳方式上,一些重疾险要把交费期定在 20 年以上,而对于理财类的保险,一定要把交费期设定短一些。

四、保险理财,过分看重回报高收益

许多女性朋友也把购买保险产品视为投资和财务管理的一种方式,但她们往往忽视自己的经济和财务状况,盲目追求快速回报和高回报,忽视保险最基本的保障功能。因此,建议女性朋友能够理清和规划自己的中期经济状况,量入为出,合理分配,避免因投资规划不当而造成损失。

(上证)

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带

第 305 期

金融/保险

周口晚报

15936909988 18639402659

邮箱:

zkwbwj@126.com