

中原银行周口分行 首届惠农春晚圆满落幕



□记者 王吉城 文/图

本报讯 1月3日晚，中原银行周口分行举办的中原“农”情“圣桦名城杯”首届惠农春晚在周口广电奥斯卡影城5号演播厅隆重开幕。市金融工作局、市人行、市银保监局、市农业农村局有关负责人以及中原银行周口分行惠农网点的家人500多人应邀见证了惠农春晚的精彩上演。

2016年，中原银行周口分行首家惠农服务网点开业以来，目前已成立400余家，服务群众达30多万人，发展迅速，成绩喜人。中原银行周口分行行长周朝阳在致辞中表示，中原银行周口分行惠农网点为广大农民朋友提供了一站式服务，让群众体会到了“服务不出门，取款不出村，村村有网点，户户有授信”的方便快捷，打通了普惠金融服

务农村的“最后一公里”。新的一年里，希望惠农服务在大家的共同努力下取得“开门红”，实现长足发展。

当晚，广电奥斯卡影城5号演播厅成了欢乐的海洋。古筝的高雅流畅，武术的粗犷奔放，越调的古朴通俗，小品的真诚感人，在惠农春晚得到充分展示。晚会上，优秀惠农服务网点负责人用亲身经历讲述了惠农服务过程中的感人故事。各惠农网点选送的节目依次炫彩登场，经过现场投票，扶沟支行选送的唢呐演奏《百鸟朝凤》获一等奖。本次惠农春晚，充分展示了中原银行惠农家人的多才多艺，也表现出中原银行人的昂扬斗志。

最后，随着熟悉的歌曲《我和我的祖国》优美的旋律，中原银行周口分行中原“农”情“圣桦名城杯”首届惠农春晚圆满落幕。

健康养老产业成为新华保险发展方向

□记者 王吉城

本报讯 未来，新华保险将在健康领域重点聚焦健康管理与特色医疗。新华人寿周口中支有关部门负责人表示，健康养老产业已成为新华保险发展战略的重要组成部分。

据介绍，历经多年深耕发展，新华保险现已形成全生命周期的产业布局，满足您的健康、养老需求。老有所养，用专业呵护客户的晚年。目前，新华保险规划布局养老养生社区、持续照料社区、康复护理社区3条产品线，新华家园·北京莲花池尊享公寓、新华家园·海南博鳌乐享社区已经投入运

营，新华家园·北京延庆颐享社区正在建设当中。

新华保险在健康领域重点聚焦健康管理与特色医疗。新华健康在19个地市投资运营健康管理中心，是一站式健康管理专家。新华卓越康复医院是一所以运动及骨科康复、老年康复、神经康复为特色的二级康复医院。未来，新华保险将秉持安心生活守护者的使命，继续拓展产业布局，满足客户对更加美好生活的期待。

尽管目前周口尚没有建设运营管理中心，但这也是大城市未来健康保险发展的一个方向。

农行掌银 新年送大礼

一重礼：新人开户礼。新开借记卡客户登录掌银，点击首页热门活动“新客见面礼”即可参与抽奖。

二重礼：电子社保卡签发有礼。客户在掌上银行首次完成电子社保卡签发，即可参与抽奖活动，活动奖品为话费、京东卡、视频会员等。

三重礼：贵宾客户交易赠礼。通过掌上银行开展“贵客驾到”和“新贵有礼”活动，针对存量贵宾客户，开展包括贵宾客户签到抽奖、交易送豆等活动，提升贵宾客户掌银活跃度。

四重礼：普通客户交易赠礼。客户登陆掌银完成转账、二三类账户开户、

快e宝、账户贵金属、缴费（行内党费、充值中心除外）、快e付等任何一项交易，即可参与抽奖活动，活动奖品为话费、京东卡、视频会员等。

五重礼：掌银观影满立减。通过农行掌银观影开展单笔满21元立减20元活动（本活动参与的购票价格是影院门店挂牌价的4~6折基础上满21元减20元，网络购票优惠场次不适用于首映礼、见面礼、春节档等特殊档期）。周口可支持在线购票的25家影院均可参与，其中：川汇区6家、郸城3家、扶沟3家、淮阳1家、鹿邑3家、沈丘3家、太康2家、西华1家、项城3家。（农行）

陈东升：礼赞生命 拥抱长寿时代

本报综合消息 日前，泰康保险集团创始人、董事长兼首席执行官陈东升以《礼赞生命 拥抱长寿时代》为题发表了新年致辞，向所有客户朋友、全体泰康伙伴及家人，表达了最衷心的感谢和最亲切的问候。

陈东升说，2019年是承前启后的一年，公司完成了主要高管新老交替，完善了公司的治理结构，深化了干部的年轻化、知识化、专业化、市场化和国际化；预计实现税后利润220亿元，将在2020年代全面站上200亿元利润、2000亿元营收和管理20000亿元资产的平台。这都是泰康走向未来坚实的基础。

陈东升表示，去年，泰康大健康生态体系建设扎实推进，协同发展。在保险支付端，泰康人寿向高质量转型，幸福有约、健康财富规划师无缝对接泰康之家长寿社区，引领寿险新时代；泰康养老GBC医养三支柱业务全面丰收，大健康产业旗舰初现雏形；泰康在线坚

定做手机上的财险、健康险公司，保费持续高增长，效率指标逐步改善。在医养康宁实体服务端，泰康健投继续巩固优势，医疗布局稳步推进，泰康之家长寿社区全国18个城市布局完成，东西南北中六地连锁运营，完成全国化的阶段性战略目标，走向精细化管理。科技驱动拥抱产业互联网，通过打造泰生活、泰行销、泰家园三大平台，推进服务、业务和管理的在线化、数据化和智能化，构建虚拟的服务体系。泰康资产以丰厚的投资收益回馈保险客户，赋能医养康宁实体，建设大健康生态。

陈东升说，人类社会的终极目标，就是社会的和谐、家庭的幸福和身体的健康。在长寿、健康、富足的新年代，泰康的商业要更多地回归人性的本质。泰康的大健康产业生态体系，打造长寿、健康、富足3个闭环，就是全面对接长寿时代的需求，让每一个人富足而退，优雅一生。

（泰康）

天安人寿周口中支快速理赔获称赞

本报讯 近日，周口的龚女士和家人将一面写有“尽职尽责 实力担当”的锦旗送到天安人寿周口中支，以表达对天安人寿周口中支及时、贴心的理赔服务的感激之情。

2019年5月29日，龚女士为自己投保了天安人寿爱守护（至尊保）终身重大疾病保险，附加爱守护（至尊保）两全保

险。9月2日，龚女士体检时诊断疑似直肠癌；9月10日，龚女士前往复旦大学附属肿瘤医院被确诊为直肠癌。12月16日，出院后的龚女士来到天安人寿周口中支报案。经核实，该客户所患疾病属于保险理赔范围内，公司快速受理并结案。12月23日，公司将115287.55元的理赔款打到龚女士的账户。（许琦峰）

哪些保险产品适合老人购买

□记者 王吉城 整理

经常有人抱怨给父母买保险有多难，仔细挑选会发现老年人很多保险都买不了，但是不仔细一些，随意买几份保险作为保障，又容易买错，最后不但没有获得该得的保障，还白白花了很多钱，得不偿失。那么，哪些产品适合老人购买？

1.意外险

随着年纪的增大，老年人发生意外的概率就增加了，意外险的保费不贵，也不会有太大的经济压力。

现在很多保险产品都有专门针对老年人的意外险，涵盖骨折、交通意外、一般日常意外等，还提供住院护理津贴和专业医疗救援服务。

2.防癌险

除了意外，老人更让我们担心的是——生病。但是随着老年人年纪的增长，可以购买重疾险的几率越来越小。第一，是因为这个年龄段再买重疾险费率高，保费比较高，保险杠杆低，而且保额又有限制，有的只有10万元保额，非常不划算。第二，年纪大了，患病的风险就大了，所以很多保险公司是会限制投保的。如果再有些疾病史，那投保就更难了。即使有些产品可以投，保费也不会太便宜的。第三，50岁以上年龄的人，在人群患癌占比超过80%。对于这部分群体而言，癌症是

发病率非常高的疾病。所以更推荐给老人配置一份防癌险。它的核保相对宽松，投保年龄比较宽泛，最高可至75岁，如果有癌症家族病史，或者身体健康状况较差，建议配置一份防癌险。用来弥补因为身体健康程度和年龄限制，而导致无法购买重大疾病保险的缺陷。

3.医疗险（可作为补充）

医疗险就是可以报销你看病时候的花费。这部分花费有些能用社保报销，社保不能报销的，可以用医疗险报销。直到你的累计金额达到了医疗险的保额。

医疗险是防癌险和重疾险的补充，保额高、保费不贵，可以帮助覆盖大病治疗的费用。但是买医疗险会面临两个问题——①对投保人限制较多：投保年龄仅至60岁或65岁，对身体要求也高于防癌险。②医疗险属于报销型保险，先治疗后报销。而且不保证续保。所以，如果满足投保需求，可以配置一款医疗险。如果由于年龄和疾病史无法投保，可以选择防癌险。



展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带

第327期

金融/保险

周口晚报 15936909988 18639402659 邮箱：zkwbwjc@126.com