

寻找幸运“锦鲤” 多重豪礼重磅来袭

□记者 王吉城

本报讯 周口全城寻“锦鲤”，下一个幸运“锦鲤”没准儿就是你。5月18日，记者从体彩周口分中心了解到，5月15日全国同步开启“购彩遇锦鲤 好运又有礼”体彩顶呱刮“锦鲤”系列即开票促销活动，携百万元头奖、电商卡等多重豪礼重磅来袭。

体彩周口分中心有关负责人介绍，

此活动具有两大亮点，截止日期为2020年6月21日。亮点一，票面华丽清新，最高奖金100万元，包含5元、10元、20元3种面值；3种票面均采用金属墨工艺，设计时尚清新，金袍加身，栩栩如生的锦鲤形象，极具收藏价值。亮点二，更多奖品“蜂拥而至”，最多可获三重好礼。

此外，兑奖更方便，中奖者扫描票面保安区二维码，即可按提示完成兑换。具体可到体彩周口分中心或各实体店咨询。

中原银行周口分行：

安全保卫工作成绩突出受表彰

□记者 王吉城 通讯员 陈继红

本报讯 日前，省公安厅、省银保监局联合印发《关于对2019年度全省银行业金融机构安全保卫工作成绩突出集体和个人予以表扬的通报》，中原银行周口分行荣获“全省银行业金融机构安全保卫工作成绩突出集体”荣誉称号。

去年，中原银行周口分行安全保卫工作深入贯彻落实总行安全保卫工作会议精神和安全保卫工作要求，紧紧围绕总行战略目标，深入践行“稳健、创

新、进取、高效”的企业文化理念，在持续做好常规工作的基础上，努力提升全行监察保卫条线的整体工作成效和科学化管理水平。通过签订工作责任书，明确安全工作目标，规范工作流程和操作细则，落实监保评级考核，加强监保专员业务培训和考核，充分利用智能技防平台，加强员工安全教育和演练等措施，促进人防、物防、技防的有机结合，不断提高全行员工安全防范意识和安全防范技能，为安全、稳定、有序经营奠定了坚实基础。

中国平安核心金融业务持续稳健增长

□记者 王吉城

本报讯 记者从平安人寿周口中支获悉，去年，中国平安深入推进“金融+科技”“金融+生态”战略转型，持续提升数据化经营能力，整体业绩及核心金融业务持续稳健增长，科技赋能成效显著，生态赋能效果初显，综合金融用户数、客户数、客均合同、客均利润均有明显增长。

据悉，平安深度依托“金融+科技”两大引擎，携手所有利益相关方，以五大生态圈为土壤，努力实现绿色的环境、和谐的社会以及可持续发展的经济建设的目标。其中，在去年，平安深入实施“三村工

程”，探索出一条“扶智培训、产业造血、一村一品、产销赋能”的创新扶贫模式，面向贫困地区深度推进产业、健康、教育三个方向的智慧扶贫模式落地。平安集团已在全国21个省或自治区落地“三村扶贫工程”项目，累计提供专项扶贫资金157.45亿元；援建升级乡村卫生所949所，培训村医11175名；援建升级乡村学校1054所，培训乡村教师11826名。

另外，在日前《福布斯》发布的2020年“全球上市公司2000强”排行榜中，中国平安位居全球第七位，与去年持平；在全球金融企业排名中，平安名列第六位；在中国入围企业中，平安排名第四位。



如今，周口越来越多人意识到了保险的重要性。近日，市区某保险公司利用周末时间，向市民宣传保险常识及注意事项。

记者 王吉城 摄

悦动健康 智享家园

中国太保寿险 2020 年客户服务节温情开幕

□记者 徐如景 通讯员 张静

本报讯 5月16日上午，中国太保寿险2020年客户服务节全国同步温情开幕，周口中支的干部员工及新老客户代表、业务伙伴在周口市区活动现场，通过太平洋寿险微信服务号、抖音平台观看了开幕式直播盛况。

本次客服节以“悦动健康 智享家园”为主题，以客户为主角，以全民健康关注为切入点，温情发布“太保服务”行动方案，打造“责任、智慧、温度”三大特色服务标签魔方组合，形成

“太保服务”坚实支撑；纵向覆盖客户全生命周期，横向覆盖保单全生命旅程，构筑全生态、全场景、全触达的服务体系；实现一次保单购买就是一生服务，彰显恒久服务理念。

为广泛宣传“责任、智慧、温度”的“太保服务”品牌影响力，即日起至6月30日，太平洋寿险周口中支辖内各分支机构将围绕健康、民生服务持续开展该活动。同时，生命急救体验、疾病预防常识、亲子活动、健康互动等特色活动将一一推出，让客户在活动中回归“太保家园”，享受身边的“太保增值服务”。



今年以来，中国人寿周口分公司健康保险部坚持以人民为中心的发展理念，践行央企使命，履行社会责任，擦亮大病报补窗口，打造健康保险服务品牌，让城乡居民大病补偿业务和大病二次报销业务惠及千家万户，赢得市民的广泛称赞。图为健康保险部工作人员正在办理业务。

记者 徐如景 通讯员 张新 摄

新华保险“二次腾飞”开局之年表现亮眼

□记者 王吉城

本报讯 记者日前从新华人寿周口中支获悉，2020年第一季度，新华人寿总保费收入582.45亿元，实现归属母公司股东的净利润46.35亿元，总资产首次突破9000亿元平台大关，在“二次腾飞”开局之年表现亮眼。

新华保险提出“二次腾飞”发展目标之后，确定了“资产负债双轮驱动，规模价值全面发展”的发展模式，确立以寿险

业务为主体、财富管理和康养产业为两翼、科技赋能为支撑的“1+2+1”战略，逐步形成协同发展模式，共同构筑起具有新华特色和长远生命力的发展格局。

另外，在近日世界知名品牌评估机构“品牌金融”发布的“2020全球最具价值保险品牌100强”排行榜中，新华保险再次登榜，同比2019年排名晋升2名，居第34位，连续6年进入榜单前50强，并在入围榜单的中国境内保险公司中排名第五。

“天安”有爱 理赔迅速

□记者 徐如景 通讯员 许琦峰

本报讯 因理赔迅速，日前，张女士向天安人寿周口中支赠送锦旗，当面表示感谢。

据悉，淮阳区的张女士为母亲陈女士购买了天安人寿吉祥树经典版终

身重大疾病保险和健康易享医疗保险，合计保额106万元。2019年11月29日，陈女士因脑动脉瘤夹闭术住院治疗，花费医疗费20余万元。近日，张女士来公司柜面报案，工作人员迅速核实，陈女士重疾加医疗合计赔付金额161143.25元，于当日到账。

农业银行民警购车分期业务介绍

中国农业银行信用卡中心积极响应国家“暖警惠警”政策，联合知名汽车厂商，为全国在编民警购买指定品牌汽车提供信用卡分期服务。

一、优惠政策。参与活动车辆品牌多，享厂商优惠定价政策；费率、利率优惠；最长分期5年还款。二、申请材料。民警本人身份证、警员证、在职证

明、民警购车订单截屏。三、合作车品牌。因参与活动的汽车品牌在增添中，请意向客户登录“公安部警用装备采购中心电子卖场平台”实时查询。四、分期购车流程。民警注册→农行审批并放款→车辆下定、生产、发运→民警当地收车、验车。五、联系方式：0394—8250835 18693472281 杨经理。

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带

第 341 期

金融/保险

周口晚报
咨询电话：13592204500

投稿邮箱：
zkwbwjc@126.com