

八百建业准业主欢聚开封

项城建业·天湖茗筑产品发布会盛大举行

■记者 李国阁 徐启峰 文/图

本报讯 市场低迷,蓄客稀少,成交萎缩……2020年的周口楼市,着实让不少房企感觉不易。然而,项城建业·天湖茗筑却没有这样的焦虑。12月12日,天湖茗筑在开封举行产品发布会,800余位准业主应邀而至,会场人气爆棚,项目未开盘,大卖之势已清晰明了。

建业·天湖茗筑是建业集团在项城开发的第三个项目,基于前两个项目奠定的良好口碑,以及项目本身出众的产品影响力,天湖茗筑一露面,即在项城引起强烈反响,吸引了上千位意向客户。受场地条件限制,本应在项城举行的产品发布会,定在九朝古都开封召开,因为这里离项城不远,更有排名稳进全省前十的豪华酒店——开封铂尔曼酒店。项城建业对会场不愿凑合,不仅体现了自身实力,更体现了项目方对广大准业主的一种感恩回馈。

12月12日,十多辆大巴车满载着800余位建业准业主,鱼贯而入汴梁城。业主们先在历史悠久的开封名店——大梁楼就餐。酒店古风古色,菜品丰富可口,当然少不了久负盛名的开封灌汤包。令人心满意足的一餐美食后,准业主们被引进建业铂尔曼酒



2020项城建业·天湖茗筑产品发布会

活动启动仪式上,有关领导为项目点赞

店,这家酒店因接待诸多中外名流而蜚声全省,其环境之清幽、建筑之宏伟、装饰之奢华,在全省诸多酒店中名列前茅。从项城建业·天湖茗筑至开封建业铂尔曼,在此聚会,800位建业准业主可谓宾至如归。

14时30分,产品发布会准时举行。中原建业周口区域公司营销客服部负责人张冰权首先致辞,介绍了建业集团的发展历程;中原建业周口区域项

城建业·天湖茗筑项目营销部负责人马尚进行了项目推介。建业集团深耕中原28年,目前在全省122个县都有数量不等的项目,“让河南人民都住上好房子、让河南人民都过上好生活”的初心始终未变,而今已是硕果满枝。项城建业·天湖茗筑于经典之上再次超越,必将为业主奉上一座集建业集团理念、技术大成的名筑。

会场,准业主们报以热烈的掌声。

对于项城建业的准业主而言,天湖茗筑的魅力毋庸多言,无论是区位、配套还是建业的产品力,都注定了她一定会成为项城的高端社区。

她西临700余亩的吉祥湖,浩瀚湖面,无敌水景,绝难复制;

她东依项城行政新区,路网四通八达,名校名院环伺,外部配套无出其右;

她的新现代光幕建筑,以时尚简约的风格,引领着项城楼盘建筑发展的方向;

她的建筑容积率仅为1.5,空间疏朗,绿植蕨葳,社区会客厅、儿童游乐场、运动场……全龄社区,内部配套应有尽有;

她的户型设计科学合理,电梯入门、270度观景阳台……更难能可贵的是,得房率达到87%以上;

……

种种美好,不一而足。

越了解建业,越信赖建业,天湖茗筑越受追捧,有着深厚的群众基础。

不落窠臼的文艺演出,应接不暇的丰厚抽奖,让与会者看到建业与众不同的大气范儿。

两个小时的产品发布会很快过去,800建业准业主挥手九朝古都开封,美好已盈满心间。来日再聚,在项城美丽的吉祥湖畔,业主将共叙邻里情长。



你总说生活压力很大,爸妈也心疼你的忙碌奔波

外面的城市很大,愿你在周口也有自己的家,

四五十平米的户型,几万块钱的首付爸妈已经付清

剩余一千来块的月供想必也不会有太大压力

孩子,父母给不了你太多,

但如果累了,愿这小小的房子给你抚慰

周口东新区·周口师范旁·一湖两河三园·建业物业

建筑面积约49~63m² 70年产权金质小户型 谨献1栋

品鉴热线' 7999666 | 营销中心' 文昌大道旁·周口师范学院西门向北200米 | 开发商:河南益发鼎盛房地产开发有限公司

预售证号:周房预售证第20200028号 广告声明:本广告图片与内容仅供参考,不作为合同要约。买卖双方权利和义务以签订的《商品房买卖合同》为准。



广告