

黄金价格一路攀升 市民投资需理性

□记者 田亚楠

本报讯 近段时间，黄金价格持续攀升，现货黄金价格一度创历史新高。在局部浮动整体飙升的价格走势下，周口市多家珠宝店人员表示，近期黄金销售受到一定影响，大多顾客处于观望状态。

“今天店里的黄金价格是517元每克，如果办理会员，价格是500元每克。”在中心城区文昌万达广场一珠宝柜台，销售人员告诉记者，这几天黄金价格不断上涨，几乎一天一个价。春节期间黄金价格有所上涨，后有所回落，近期再度上涨。

“黄金价格还在持续上涨，前来咨询的人很多。”在万顺达广场一珠宝柜台，黄金每克价格为489元，不同的款式还要收取不同的手工费。根据款式

和做工不同，手工费在每克35元到168元之间。记者随机挑选了一款黄金吊坠，重量为14.07克，包括手工费在内，总价格为7702元。“‘五一’假期是结婚高峰期，虽然黄金价格上涨了一些，但是有些‘刚需族’还是会购买。”

对于“非刚需族”，不少人则在观望。“近期黄金价格持续上涨，之前我看好一个手镯，现在贵了1000多块，我打算等等再买。”市民郑女士对近期黄金价格上涨保持冷静态度，她认为当前黄金价格只是暂时上涨，后期有下降的可能，“我不着急戴，没必要在这个时候购买，等价格回落了再下手。”

记者走访市区多家珠宝店发现，目前黄金价格均在500元左右，较年初有明显上涨。与黄金价格上涨相对应的，黄金回收价格和金条投资热情也在持续走高。

“目前我们店里黄金的回收价格是415元每克，价格处在高位。”在七一路一家珠宝店，工作人员表示，最近黄金回收价格猛增，回收量也增加不少。“当前价格下还是有不少人入手，一些专业的‘短线客’会在价格刚要上涨的时候买进，过阵子以更高的价格回售，赚取差价。”

记者梳理多家银行的贵金属价格发现，目前各银行的贵金属每克均在450元左右。“今天投资金条每克是456元，前几天最高是460多元，这几天稍微有所下降，但还是处于高位。”中国建设银行七一路支行理财经理向记者介绍，今年年初的时候，投资金条价格每克在420元左右，现在每克涨了30多元。“最近来咨询的人比较多，我无法建议什么时候投资合适，但是我要告诉大家，投资有风险，购买要理性。”



保险公司 合同违约 消费者 退保遭拒

2022年2月21日，周口市消费者协会(以下简称市消协)接到消费者王女士投诉称，2018年2月14日，她在某保险公司周口市分公司购买了2份保险，5年累计交纳保费47496元。2022年2月续保时，她发现一份医疗保险没有扣费，询问保险公司，被告知公司对该险种已统一停售，让王女士转换其他产品。王女士不同意转换，要求终止合同并全额退款，保险公司不同意，王女士便到市消协进行了投诉。

【处理过程及结果】

接到投诉后，市消协工作人员组织双方进行调解。市消协工作人员认为，保险公司在该保险产品停售前没有尽到告知义务，侵犯了王女士的知情权，存在一定过错，应当承担违约责任。既然保险产品停售了，消费者有权要求终止合同并全额退款。经多次调解，双方达成和解协议。王女士为了表达和解诚意，主动提出47496元保费只要45000元。最终双方都很满意。

【案例评析】

根据《中华人民共和国消费者权益保护法》第十六条：“经营者向消费者提供商品或者服务，应当恪守社会公德，诚信经营，保障消费者的合法权益；不得设定不公平、不合理的交易条件，不得强制交易。”本案中，虽然合同条款中也注明了“如果被保险人的年龄超过80周岁或本产品统一停售，我们将不再接受续保”，但并没有注明补救措施，没有尽到告知义务。而且该条款减轻了自己的责任，加重了消费者的责任，对王女士是不公平的，应为无效条款。

在此，市消协提醒消费者：
1.签订保险合同时，要看清每个条款，对不明白和理解不通的，咨询法律专家，不要听信保险推销员的口头承诺，以免被忽悠。
2.双方因合同产生纠纷，双方自愿将该争议提交仲裁委员会仲裁解决的，裁决结果对双方均有约束力。(记者 田亚楠 整理)

新闻热线：0394-6069333
手机微信：17719130076

从零起步 他的创业故事还在继续

□记者 田亚楠 文/图

晚上9点，中心城区育新街上路灯通明，车辆渐渐稀少。宋岩磊关掉店内的灯，锁好门，结束一天的营业。

“我不比别人聪明，但我比别人更勤奋。”

24岁本科毕业，毕业即创业。从无资金、无背景、无人脉的“三无”人员，到今天拥有一个小店、有车有房、生活幸福的小老板，宋岩磊和他的益达眼镜店走过8年的风霜雨雪。他的创业故事没有那么动听，却是无数90后创业者的真实写照。



从零开始
幸得爱人陪伴

“上学期间，我曾在眼镜店打工，觉得眼镜行业日后的发展肯定不会差。”2014年大学毕业后，宋岩磊选择了眼镜行业，他做的第一件事就是考取验光师职业资格证书。

“开门店，选址非常重要，马虎不得。”老家在西华县的宋岩磊对周口中心城区并不熟悉，他花费十几天的时间转遍了市区的大街小巷。几经观察，他最终将开店地址选在了育新街上。“这里有几所学校，附近居民也多，而且周边没有眼镜店，是个好地方。”

宋岩磊向亲戚朋友借了20余万元，用作租店面和前期装修进货的资金。和房东谈好了价钱，在去签合同路上，宋岩磊犹豫了。一旦签了这个合同，他将负债几十万元。和女朋友已经到了谈婚论嫁的时候，他怕创业失败，不能给她幸福的生活。

宋岩磊的顾虑并不是多余的。他的女朋友家在濮阳，为爱追随宋岩磊到周口工作，刚毕业的他们事业刚刚起步，经不起挫折。女友得知宋岩磊的顾虑后，坚定地说：“你大胆去做，我会始终陪在你身边。”

正是女友的理解与支持，让宋岩

磊坚定了信念，迈出了创业的重要一步。他们一起直面困难、迎接挑战，最终步入婚姻的殿堂。

诚信经营
生意越做越好

在益达眼镜店门口上方的LED屏幕上，“君子养心，莫善于诚”8个大字异常醒目，这是宋岩磊的座右铭，也是他的经营理念。

“只要进店就是顾客，我都会热心服务。”经营过程中，为了吸引更多顾客，宋岩磊免费为顾客修眼镜，包括更换螺丝、鼻托，清洗镜片，免费做视力筛查。“现在平均每天有十几个人过来修眼镜，大部分都是老客户。”

刚开始生意不好，挣不到钱，为了省钱，宋岩磊和爱人买了2张折叠床，直接住到了店里。半年后需要再次进货，因为资金周转不开，宋岩磊犯了难。供应商欣赏宋岩磊敢闯敢拼的劲头，表示愿意让宋岩磊先进货后结账，一下子盘活了宋岩磊的资金

链，解了燃眉之急。

“2016年的一天，我在《周口日报》上看到一条‘大学生创业可以领取补助金’的消息，就抱着试试的想法提交了相关资料和信息，没想到钱很快就发下来了，还给我发了一个《就业创业证》。”拿着这笔钱，宋岩磊给店里做了一个简单的装修，让店内更明亮、门头更醒目。

“这个补贴给我带来了很大的福气，店里装修完以后，人气越来越高。”靠着优质的服务和过硬的商品质量，宋岩磊的生意越来越好，收入也不断增加。这些年，他还清了借款，买了车和房，还有一个可爱的孩子，一家三口的生活幸福而甜蜜。

谈及未来，宋岩磊满怀信心。备战二胎是他近期的计划，扩大店面是他长期的目标，“尽管创业之路并不平坦，但我仍将勇往直前，乘风破浪万里浪，挂上云帆，横渡沧海，到达理想的彼岸。”

