

# 一位抗战老兵的感谢信

记者 岳建辉 通讯员 张长河 史铁炉

9月1日,商水县化河乡杨树东行政村三组农民史俊领让人在网上发出《一个抗战老兵的感谢信》,字里行间流露出一个97岁抗战老兵对宇通集团公司及总裁汤玉祥先生的感激之情。

史俊领老人在信中写道:“一周前,我因突发心脏病住进医院,情况十分危

急。宇通公司领导得到消息后,及时派爱心人士冒着酷暑,带着2万元爱心款和米、油、被等生活用品及慰问信,千里迢迢,来到医院看望我,对我嘘寒问暖,使我感动得热泪盈眶。在此,我怀着无比激动的心情,感谢宇通集团公司及总裁汤玉祥先生!感谢你们的惦念、牵挂、和祝

福!”老人在信中回忆了抗日战争的峥嵘岁月后写道:“我在耄耋之年,能享受到社会的关注,爱心人士的敬重,企业的救助,这是我始料不及的。我深深地感到,当年的流血流汗是值得的,也是光荣和自豪的。在你们的爱心援助下,我的病情正在好转。我将把我的亲身经历和所见所闻讲

给青少年听,教育和激励他们牢记历史,不忘国耻,发愤图强,为实现伟大的‘中国梦’而刻苦学习,努力工作!最后,请接受一个抗战老兵标准的军礼!”

据悉,宇通集团公司在抗战胜利70周年之际到周口救助生病的抗战老兵10余位,史俊领老人是其中一位。

## 开学第一天 交警进校园

9月1日,新学期开学第一天,市公安局交警支队直属四大队民警来到文昌路小学开展交通安全进校园活动。

在宣传活动上,民警向师生讲解了遵守交通规则的重要性,充分利用交通标志图片等进行讲解,还与同学们在现场进行了互动,让同学们对交通法律和交通安全常识有了更进一步的理解、掌握。

陈玉龙 摄



## 退伍老兵情系家乡

记者 韩志刚 通讯员 任君箫

“家乡的事,让我难以忘怀;家乡的人,让我时刻想念;家乡的一草一木,让我的心情难以平静。”王俊刚每次回到家乡,总是先到困难群众家里看看。

王俊刚是淮阳县新站镇人,1993年12月入伍到北京某特警团服役,多次立功受奖,转业后被安排在铁路部门。多年来,他曾帮助10多户困难家庭,并长期资助一名中国公安大学学生。

做这些善事的动力,源于王俊刚小时候的一次遭遇。30多年前的一天,他和小伙伴偷偷进城逛庙会(淮阳太昊陵),结果被挤散了,吓得大哭起来。这时,一个大个子警察走过来,把他领回家,给他煮了热鸡蛋面条。后来,王俊刚

说出了自己村庄的名字,警察又骑着自行车送他回去。快到半夜时,大个子警察才找到他的家,把他交给父母。王俊刚的爸妈是有心人,当时就把大个子警察的姓名、工作单位记了下来,知道那位警察叫马书才,在县公安局工作。王俊刚当兵后,第一次从部队探家回来,就千方百计地找到马书才。马书才在公安一线工作了三十年。他不但自己热爱警察这个岗位,还教育王俊刚,要他在工作岗位上努力工作、敬业奉献。王俊

刚暗自下定决心,要为家乡人民多做些事。

王俊刚虽然在远离故乡亲人的土地上生活,但始终没有放下对家乡的思念。有一年建军节,战友们在北京聚会,他听说川汇区金海办事处党庄行政村良井村村民李保新得肺结核病常年卧床不起,家里一贫如洗,三个孩子相继辍学。不久,王俊刚就从北京回周口找到李保新,当场表示要资助小孩上学。目前,被资助的孩子在王俊刚的帮助下

重返校园,学习成绩优异。

淮阳县冯塘乡草庙张庄有一对老夫妇,男的叫刘秀齐,患有心肌梗塞,其妻患有冠心病,家里有两个孩子,一家4口全靠妻子耕作几亩农田和饲养几头牲畜维持生计。2014年8月,刘秀齐的小儿子刘猛以优异的成绩考上中国公安大学。但因家里穷交不起学费。得知情况,王俊刚一边帮他向地方政府申请资助,一边拿出3000元钱圆了刘猛的大学梦。为了让刘家真正走出困境,王俊刚又请战友到刘家当他们的农技师,教给他们新型农业技术。现在,老刘家的庄稼每年都长势喜人,幸福的笑容重新出现在刘家人的脸上。

我们的父亲苏有才,字干臣,又名玉庆,生于1902年农历十二月二十六,系原商水县周口镇人,自幼家庭贫寒,靠提壶卖茶维持生计,14岁去淮阳叶家鞋铺当学徒,后又弃家从军,于1918年投奔冯玉祥部当兵,开始给冯家照看孩子,后到连队当兵,历任班、排、连长,再后来任22师129团3营营长(见《北伐战争后韩复榘统辖部队的编制及职官演变情况(1928年—1937年)》),属冯玉祥旧部,驻军山东青州一带。1934年奉命率兵击溃盘踞在山东的大土匪头子刘黑七,为民除害保一方平安,深受当地人民爱戴,群众自发挑着八面锦旗、八顶锦伞,敲锣打鼓到驻地慰问。

抗日战争爆发后,父亲苏有才积极参加台儿庄保卫战,在师长谷良民的带领下强渡运河,攀登集宁城,与日军浴血奋战数日,重创日军,缴获大量武器装备。本应受到重用,但因国民党军队内部派系纷争,勇者受气,愤怒之下于1938年末弃军返乡经商,但仍怀着抗日情怀,在国共合作期间,为西华县地下党领导人王其梅和新四军睢杞太抗日武装张振洋(扶沟人,烈士)从国民党军队处购买军火、医药,支持抗日战争,为此不辞劳苦,日夜奔波,加之患疟疾发高烧,不慎掉进小黄河中,幸遇当地扫硝盐的农民尹振申施救,才幸免一死。后被国民党商水县党部察觉,派警察抓捕。父亲苏有才闻讯逃避,我爷爷苏廷弼和叔叔苏俊才被抓走,关进黄金桥监狱,后来卖家产救了出来。苏有才本人在淮阳沦陷区被日伪抓进牢房,施以灌辣椒水酷刑,逼其供认预谋攻打淮阳,后在友人王天觉的救护下被取保释放,于1943年农历五月二十三患“回归热”病发高烧病故。

我们的大哥苏振国,乳名天福,

多年来,由于历史的原因,我们对父亲和大哥在国民党军队就职一事避讳莫深,从没有公开提起过他们的事情。以上都是老母亲在世时,从她老人家的回忆中得知的。两年前,100岁的老母亲去世时,还念念不忘我们的父亲和大哥。时逢中国人民抗日战争暨世界反法西斯战争胜利70周年之际,将他们的抗战事迹公之于众,不仅是对抗战老兵的慰藉,也是对英烈后人和我们老母亲的安抚。

讲述人:苏治国(苏有才二子,85岁)  
苏建国(苏有才三子,78岁)  
苏强国(苏有才四子,74岁)  
整理人:苏雨萌



## 《昆仑决》创始人姜华:打造世界级体育赛事品牌

记者 马月红 文\图

他是清华大学MBA管理学硕士,历任北京中融国域投资有限公司董事长、北京高歌传媒有限公司董事长、北京东方荣誉俱乐部董事长,现任昆尚传媒董事长、WLF世界自由搏击理事会秘书长,“昆仑决世界极限格斗赛”创始人,被誉为“中国MMA之父”。他就是来自周口市沈丘县的姜华。

8月27日,在周口市体育中心,姜华接受了“出彩周口人”采访组的专访。姜华给人的第一印象是阳光、健谈、帅气。姜华说,9月4日的这场《昆仑决》要在家乡举办,让家乡的观众欣赏到最精彩的职业搏击赛事。

人们喜欢用“你已经做成了什么”来判断和定位一个人,从这个角度来说,《昆仑决》创始人姜华无疑是一个成功人士。2014年,姜华一手打造了中国原创搏击品牌《昆仑决》,在一年多时间内,《昆仑决》不仅成为中国发展最快的赛事品牌,更一跃成为亚洲第一搏击赛事,并获得资本市场青睐。从北京总部到纽约曼哈顿时代广场秀,《昆仑决》品牌价值已被世界所看到,成为首个跨入世界版图的中国体育赛事品牌。

但这一系列成绩在姜华眼中并不算什么,因为他始终用“我能做什么”来评价自己,而他的梦想比这些要大得多。“《昆仑决》要打造真正的世界级品牌,目前中国职业体育品牌还未能在国际上举足轻重,但《昆仑决》要创造历史。以往别人提到中国品牌总觉得我们在模仿,《昆仑决》就是要迈出从‘中国制造’到‘中国创造’的关键一步,在搏击领域我们要制定自己的标准和规则。让中国武术真正走上世界舞台,展现中华尚武精神。”

### 体育改变人生

姜华出生在周口农村。周口是中华文化发祥的重地,也是著名拳种心意六合拳重要的传承地和发扬地,有着悠久的武术文化。姜华从小耳濡目染,对武术产生了浓厚兴趣,从少林拳、大洪拳、查



2014年11月16日《昆仑决·呼和浩特诸神之战》总决赛,姜华上台领奖。

次,但姜华只用了30分钟就迈过了这道难关了无数英雄的“坎”。2013年9月的一个早晨,华泰联合证券有限责任公司总裁盛希泰在中国大酒店打算和一个朋友一起吃早饭。在大厅里,盛希泰被姜华叫住,在这之前盛希泰和姜华见过一面,盛希泰打算离开时,姜华忽然站起来以一个武者的姿态双手抱拳向盛希泰说:“盛总,可否借一步说话。”接下来,两人聊了不到半小时。三天后,盛希泰投资的钱到了姜华公司账户。盛希泰表示“这是我第一次体会到当天使投资人的那种成就感。”《昆仑决》爆发式成功也使盛希泰投资到天使投资的乐趣所在,让他下决心将天使投资作为终生投入的事业。此后盛希泰与新东方教育科技集团董事长俞敏洪联合创办的天使基金——洪泰基金正式成立。

30分钟的会面,改变了姜华和盛希泰两个人的生活轨迹,更促成《昆仑决》的横空出世。2014年1月25日21时30分,《昆

界强者中一路过关斩将,击败数据化柔性供应链和激光雷达两大项目,斩获“黑马运动会”项目路演冠军,成为一匹名副其实的黑马,引起了资本市场的关注。

《昆仑决》提出了全新的发展模式,采用互联网思维,借助“中搜搜悦”移动互联平台,实现资源整合,以赛事品牌为依托,向产业的上下环节拓展,从教学、明星制造,再到终端市场的格斗电影、竞猜、游戏、营养品、服饰产品设计等,实现全产业链重塑。专业的团队、全新的模式、最具生命力的产业,加上弘扬中华尚武精神的使命感与信念,在黑马运动员夺魁之后,《昆仑决》受到资本市场青睐,打响了武术联手资本市场的第一枪,获得洪泰基金、IDG、真格基金、天明基金、中搜创投、虎扑体育、动域资本、娱乐工厂、蓝色光标、香港投资大佬梁伯韬等基金和投资人热捧,目前市值达3亿美金。

IDG创始合伙人熊晓鸽这样评论《昆仑决》:“武术在中国有千年文化和历史,《昆仑决》是一个真正的中国品牌的赛事,而且作为一个不同国家的搏击交流平台,它具有很强的包容性和国际化特征,是最可能被国际接受的中国原创体育品牌。《昆仑决》立足高速发展的体育娱乐产业,又是一个独特的带有尚武文化内涵的原创产品,同时我对姜华个人的执着、努力和使命感也非常认可。”

### 展现搏击魅力

从创立第一天起,姜华就提出“做世界级品牌”,这让《昆仑决》远离了狭隘的民族主义思维,邀请世界级明星参战,建设公正公平的世界级平台。《昆仑决》作为一个包容性的国际赛事平台,不同肤色种族的拳手都有机会在这里展现实力,我们不会让任何一个高手被埋没,给中国观众带来真正有价值的比赛。这里没有水货,我们邀请世界最强的拳手来打。有人说这是引狼入室,不保护中国拳

手。不错,我们就是引狼入室,因为只有这样的磨练下,我们才能真正进步,战胜了狼才能成为真正的狮子。”质量是赛事的生命。“对于我们团队来说,《昆仑决》不是在办比赛,而是创造艺术品。每一场比赛都不可复制,各环节都力争完美,不留遗憾,以工匠制作艺术品的心态做比赛,为懂得欣赏的观众奉献最好的作品。”正是这种精益求精的态度,让《昆仑决》赛事成为发展最快的搏击品牌,一跃成为世界级赛事,不仅获得国内顶级电视台——江苏卫视的平台,更在《欧洲体育(Euro Sport)》、美国福克斯等国际频道播出,71个国家进行转播,节目覆盖全世界90%人口,屡创搏击收视高峰。

2014年7月,《昆仑决》首次登陆周口,“全能斗士”安迪·苏瓦、泰拳王“人形凶器”巴猜、“搏击玫瑰”唐金等明星在周口登台献艺,成为年度周口体坛盛事。一年之后,《昆仑决》再次来到周口。“第一次《昆仑决》在周口开展是中国搏击的盛事,而这一次我们再回来发生了天翻地覆的变化,因为现在《昆仑决》是世界级的影响力,周口是我的家乡,我希望家乡人民能欣赏到世界最顶级的搏击赛,见证《昆仑决》这个中国品牌如何打入世界顶级赛事之列,用搏击带给家乡人民更多的精神享受和正能量,回报家乡人民的支持。我也希望家乡的有志之士能共同参与进来,一起推动家乡体育产业发展,共同弘扬中华尚武精神。”《昆仑决》的到来受到周口人民的热烈欢迎,《昆仑决·泰拳之夜》门票刚刚发售,90%的票就被一抢而光。“周口是武术之乡,我觉得尚武精神融入了我们的血液之中。我理解的尚武精神并不是说就要在擂台上击败对手,而是要打败自己内心的恐惧和懦弱,勇于挑战强敌。《昆仑决》擂台上的勇士一次次挑战自我,就算被击倒后也会一次次站起,展现武者的尊严,我希望更多人能亲自观看《昆仑决》的比赛,找到属于自己的感动。”