沈丘法院“开学第一堂法制课”开讲

本报讯 (记者 徐如景 通讯员 杜鑫 郭慧)近日,沈丘县法院少年庭庭长韩涛一行 3 人来到县第一高级中学,为 3000 余名高一新生送上一份丰富的“法律大餐”。

“秋季开学第一堂法制课”由少年庭郭慧法官主讲。郭慧从事少年审判工作 16 年,不但有着丰富的审判工作经验,而且在工作中充分展现宽容与博爱,融情于法,为一个又一个迷途少年指明人生的方向,被孩子们亲切地称为“法官妈妈”。郭慧运用发生在身边鲜活的案例,结合相关法律知识,向同学们详细讲解违法与犯罪的区别、青少年犯罪的特点和成因,提醒同学们学法、懂法,才能守法,要时刻牢记不要触碰法律的红线,一失足成千古恨。同时,教育同学们要学会用法律来保护自己,避免受到非法侵害。一个多小时的讲座,同学们听得入神、记得认真,并不时响起热烈的掌声。

课后,同学们围着普法知识展板,边看边讨论,韩涛和郭慧在同学中间耐心地回答大家提出的问题,讲解有关法律知识。师生们对这种生动形象、通俗易懂的法律宣传形式十分赞同,纷纷表示受益匪浅,决心要学好、用好法律,不断增强遵纪守法意识,争做法治中国建设者。

淮阳车管所
打造优质高效服务窗口

本报讯 (记者 徐如景 通讯员 耿凯)今年以来,淮阳县公安局交警大队车管所以改善民生、群众满意为工作目标,不断优化办事流程,创新服务举措,进一步提高窗口服务岗位工作效率和服务水平,得到了广大群众的一致好评。

拓宽服务空间,创新服务理念。该所相继推出预约服务、延时服务、限时服务、引导服务、上门服务和导办服务等措施,更好地满足了群众的办事需求。新建车管所微信公众平台,让群众足不出户就可以通过微信公众平台查询所要办理的事项和具体的业务流程,避免群众走冤枉路;积极协调有关部门,新建机动车查验棚,群众可在雨雪天气下正常办理机动车查验业务,不受天气限制。

实行警务公开,完善监督机制。该所把警务公开栏设在醒目位置,将办事依据、办事程序、办事承诺、办事结果、收费标准等内容公布于众,自觉接受群众监督。该所在醒目位置公布窗口民警的姓名、照片、联系方式和举报电话,设置了意见箱和服务评警仪等,群众现场对窗口工作人员的服务态度、业务水平、工作效率进行评价,主动接受群众监督、评议。

提高业务素质,树立窗口形象。该所要求工作人员都要做到熟练掌握各项工作规范和办事流程,及时准确地解答群众提出的各种疑难问题,并严格要求民警、协勤人员在工作期间要统一按照规定着警服、佩戴胸卡,做到警容严整、举止规范、精神饱满,树立窗口良好形象。

川汇区法院
院长审理交通肇事案

本报讯 (记者 徐如景 通讯员 冯海燕 魏建)近日,在川汇区人民法院第二审判庭,该院党组书记、院长刘俊荣担任审判长,公开开庭审理了被告人王某涉嫌交通肇事一案。

2012 年 11 月 30 日 16 时许,被告人王某驾驶豫 LB××××号货车沿川汇区开元大道由西向东行驶至安置小区门前时,与同方向骑电动车的许某相撞,造成许某经抢救无效死亡的交通事故。事发后,王某驾车逃逸。经周口市公安局道路交通事故认定书认定,王某负事故全部责任。

庭审中,刘俊荣运用深厚的法学功底、娴熟的业务技能、丰富的办案经验,精准驾驭庭审节奏,举证、质证、认证环环相扣,庭审过程有序、严谨。合议庭成员用语文明规范,整个庭审活动张弛有度、规范高效。经被告人、公诉机关充分辩论后,法庭对公诉机关指控的犯罪事实、证据依法认定,公诉机关提出了相应量刑建议。因案情重大,合议庭评议后,将提交审委会讨论决定。本案将择日宣判。

院领导主审案件,是该院为推进司法改革,落实上级法院“院庭长带头办案制度”工作要求的一项重要举措。院长、庭长亲自审理案件,既为提高审判人员司法能力起到示范作用,又有助于院领导全面了解掌握案件情况,更好地指导审判工作,提高审判质效,改进领导干部作风建设。

为缓解检察干警心理压力,增强心理承受能力,进一步提高干警办案水平,近日,扶沟县人民检察院邀请专家为干警进行心理疏导,深受干警的普遍欢迎。

郁玉琴 葛清华 王冬晋 摄

秸秆禁烧要疏堵结合

事新

又到一年秋收时节,秸秆禁烧再次成为公众关注的焦点。笔者认为,要打破“年年禁烧年年烧”的局面,在严管的同时,要加强疏导。相关部门要出台相应的配套措施,多措并举提高秸秆产业化利用水平,让农户和企业都能得到实惠。

近年来,随着农村劳动力的转移、能源消费结构的改善,农业生产方式和农村生活习惯的转变,农作物秸秆出现了大量剩余,相当一部分被随意丢弃或就地焚烧,不仅浪费了资源,由此而造成的大气污染、安全隐患、耕地质量下降、危及人身安全等问题也日益突出。如何使秸秆禁烧工作真正取得实效?笔者认为,就相关部门而言,需在深入调研的基础上,继续出台“接地气”的扶持政策,鼓励农户积极参与秸秆回收利用。比如,将秸秆还田、打捆、青贮等机具纳入农机购置补贴范围,并加大对秸秆机械化还田作业的补贴力度,降低农户成本;再如,在秸秆收、储、运等薄弱环节,加强相应的政策措施,甚至直接将补贴交到农民手中。对于企业,一方面,要在政府的先期扶持下,充分调动市场主体的积极性,让秸秆加工企业有利可图,有能力让利于农民;另一方面,也要出台相应的配套措施,改变产业链条短、市场竞争力弱的现状,多措并举提高秸秆产业化利用水平。

环境保护无小事,既需要相关部门的出谋划策,也需要农民朋友的积极参与。从这个角度而言,就需要做到疏堵结合,以疏为主,为秸秆利用、消耗找到更好的途径。唯有如此,才能有效减少焚烧行为,从而为空气环境质量的好转提供有力保障。

“低头族”成为马路新隐患

本报讯 (记者 马四新 实习生 刘迎迎)一个女孩边走边玩手机 根本没注意到绿灯已变成了红灯。女孩的朋友一把把她拉了过来,一辆大货车从她的身旁疾驰而过。“真吓人,差点就撞上了,要不是朋友,我就没命了。”女孩紧紧抱着她朋友,半天没回过神来。昨日,记者在庆丰街与周口大道路口看见了这惊心动魄的一幕。

如今,随着智能手机的普及,微博、微信等手机应用越来越丰富,越来越多的人已离不开手机,成为“低头族”。据交管部门介绍,近来因玩手机造成的交通事故呈上升趋势,一些司机边开车边接打电话或玩手机,行人边走路边看手机,这是一个不容忽视的安全隐患。所以路上“低头族”一定得引起注意。

手机不离身,已成为人们出行的必备条件,很多人仿佛离开手机,就不能正常生活一样。昨日下午,记者在采访时发现,街头上“走路低头族”随处可见,在中州路与七一路交叉口,10 分钟内就有 4 人过马路时玩手机。“等红绿灯时太无聊了,没事就刷刷微博,聊几句 QQ。”几个高中生边过马路边玩手机,浑然不顾周围来回的车辆。甚至有些司机在等红绿灯时也玩会儿手机,在开车的时候还打电话。

交警部门的同志说,因为这样或那样的原因,开车时低头看手机、发短信已经成为不亚于酒后驾驶的“隐形杀手”,可使事故发生的概率增加 20 多倍。

《道路交通安全法实施条例》中明确规定,驾驶机动车不得有拨打或接听手持电话、观看电视等妨碍安全驾驶的行为,对违反上述规定的驾驶人处 20 元以上 200 元以下罚款,并记 2 分。市交警部门的同志表示,车主开车时有需要接听或回复的信息,最好把车停靠路边。对于过马路玩手机的行人,他也提醒说,路上车多人多,这样的行为存在严重的安全隐患,如果不注意,就会引发交通事故。

李云超:从打工仔到“拉面王”

记者 任富强 文/图

核心提示

上世纪 80 年代末,15 岁的他怀揣梦想,只身一人来到举目无亲的郑州打工,对工作岗位的要求只是最朴素的“管吃管住就行”。几年间,他经常在马路边铺上几张旧报纸当床,天作被,最大的愿望就是能吃得饱、睡得好。因缺乏社会经验,他受过骗、上过当,遭受多次投资失败。经过磨砺,而今他已是近 20 家连锁餐饮店的掌舵人,年营业额数十亿,参与多家餐饮公司的培训,资助无数名贫困学子……近日记者采访了他——河南百宴餐饮企业管理有限公司董事长李云超,一位来自周口市郸城县的农家子弟。

李云超和他的团队

只身一人闯郑州

1989 年 11 月,是郸城县一位普通农家子弟李云超一生中最难忘的时间。当时,15 岁的李他刚中学毕业,可品学兼优的他怎么也高兴不起来。家中兄妹六人,他排行老大,看着父母面朝黄土背朝天吃力地供养几个孩子,面对升学,他犹豫了。穷人的孩子早当家,李云超决定放弃学业。

不甘心像父辈那样一生劳碌在农田里,稚嫩的李云超当时有个大胆的决定,出去闯荡闯荡,将来挣了钱好供养弟弟妹妹上学,减轻家庭负担。虽然父母再三劝阻,李云超还是带了 30 元钱和一席铺盖只身一人来到了郑州……

那是李云超第一次离开家乡和父母,也是第一次来到花花绿绿的大城市。15 岁的李云超根本就没有想到融入这样的大城市,最基本的愿望就是赶紧找一个工作,管吃管住就行。因为既没有社会经验,又没有一技之长,李云超想到最切合实际的工作就是饭店,既能学习手艺,还解决了吃饭住宿问题。

餐饮行业门槛虽然不高,但从基层的学徒干到有专业技能的厨师,需要一个很吃苦、很漫长的过程。和大多数成长起来的厨师一样,李云超也是从学徒工干起。回忆起当时的情景,李云超记忆深刻:“为了向技术精湛的厨师多学点手艺,我总是比别的学徒勤奋,每次都争着跟老师洗袜子、刷鞋等,看到老师闲下来的时候,主动上去点烟、倒茶。”或许是因为李云超勤快的缘故,老师很快喜欢上了这个“眼色头活”的小伙子,平时在配菜、烹饪时,总是有意无意地给李云超操作锻炼的机会。

1990 年在郑州二马路附近一家饭店当学徒,1995 年 1 月在开封第一楼打工,1997 年在广州白云宾馆打工……这些经历李云超总是如数家珍,但他总忘不掉吃苦的一幕:初来郑州时,因找不到合适的工作,就在郑州二马路边上摊几张报纸,席地而睡,一住就是一个月,逢天阴下雨,就躲在屋檐下,身上的被褥时常被雨打得湿透。后来,就在饭店里给老板看店,把几把餐椅一对,就成了最舒适的床。当时的李云超望着浩瀚的夜空,暗暗下定决心:一定要开一家属于自己的店,当一个万元户衣锦还乡。

创业路上多磨难

勤奋、能吃苦的李云超很快得到了饭店领导和厨师的赏识,他们教给了李云超许多厨艺。1997 年,李云超取得了去广州白云宾馆学习深造的机会。来到新的平台,他大显身手,工资待遇也不断地翻番,从刚到郑州的月工资 60 元,到 90 元、500 元,到白云宾馆时月工资已经上了五位数。一年后,技术上突飞猛进、财力上略有积蓄的李云超,向同事、朋友、老师等筹措资金近 30 万元,开始了自己的创业之路。

看到郑州经七路有家火锅店要转让的信息,李云超兴奋不已,价格很快谈拢,8 万元转让费,10 多万元的装修费,购置一些厨房用品、餐具等,自己的火锅店终于开张了。李云超每天买菜传菜,忙得不亦乐乎,天天顾客盈门。“这是要发财的节奏呀!”李云超按捺不住内心的喜悦,暗暗为自己加油。不料,8 个月后,火锅店门口的墙上被喷了个大大的“拆”字,一下子打蒙了沉浸在创业兴奋期的李云超。原来一年前这家店就被告知这一带要旧城改造,属拆迁范围,他被上任饭店老板给骗了。

创业梦瞬间被打得支离破碎!变卖掉一些餐桌椅等家当后,举债累累的李云超又走上了打工之路。经过近三年的卧薪尝胆,积累了一些财力和经验后,2001 年,李云超又开始了第二次创业,做杯装豆浆。凌晨 3 点起床,早已习惯的他,并不觉得很累,很快创立了自己的品牌:洁风豆浆。营业额直线上升,每天都在 3000 元以上。此时的他并不甘心,他要扩张生意:在河南农业大学门口又开了一家小吃店。

2005 年,30 岁的李云超在郑州一家连锁烩面馆吃饭时,萌生了一种想法:把小吃做大做强,做属于自己的连锁餐饮。2006 年,李云超先后辗转兰州等多地考察,多方拜名师,潜心学艺。2007 年 6 月,百宴拉面连锁店开业了,生意很火爆。李云超也水到渠成地开了第二家、第三家连锁店,成立了河南百宴餐饮服务有限公司,他也借机迅速完成了资本积累。

两年后,李云超作出一个决定,公司走多元化发展。作为掌舵人,当时他的眼前尽是阳关大道,于是在缺乏多方论证的情况下投资 800 多万元,成立了农业开发公司,建立自己的农业种植基地;开谷雨春烩面连锁饭店,全部公司直营。也许前几年太顺风顺水了,这次,李云超又遭受投资失误的打击,让他付出了每年倒贴几十万元的代价。

三年目标走向全国

拉面生意看似不大,却大有可为。2014 年初,李云超重新梳理了自己,发现公司亟待解决的是方向问题,他果断召集公司股东启动封闭式生发智慧系统,经过研讨得出结论:要想做大做强,解决目前盲目投资问题,根本出路就是聚焦拉面,把拉面生意做大做强!

公司之前的拉面是李云超深入兰州潜心拜名师,集众家之长推出的百宴拉面,不仅具有正宗兰州拉面一清、二白、三红、四绿、五黄特点,更有汤“鲜美”、面“筋道”、肉“酥香”等特色。随着人们对健康的需求和口味多元化变化,深得拉面精髓的李云超团队生发出切合公司实际和发展的新战略:把产品定位为百宴菌菇拉面。

李云超先后带领研发团队去美国和日本考察,十分震撼。公司决定打造差异化的产品,拉面里的菌类从云南直接选用优质食材,做到 100% 纯野生,面、汤的主要食材在选用上一切以健康为基本点,包括经营的菜品,全部走标准化通道。百宴拉面在中国传统饮食文化的基础上,将中国传统餐饮和现代快餐相结合,经品牌创始人数十年潜心钻研,2014 年 11 月 22 日升级为百宴菌菇拉面,独创了具有中原饮食特色的中式快餐品牌。百宴菌菇拉面的名气在郑州市民心中越来越大,人们对其产品认可度日渐提高,董事长李云超也成为名副其实的“拉面王”。

20 多年来,完成了从打工仔到连锁餐饮教父的完美嬗变,源于他的虚心好学。1989 年当学徒时潜心学习厨艺;后来当了小老板学习经营,学习做人;现在身为河南百宴餐饮企业管理有限公司董事长,他还不断学习生发智慧,提高自己管理能力。只要是有学习提高的机会,李云超总是不吝啬时间和金钱,来充实自己。

近三年来,李云超通过学习成长,成了好多企业的发展顾问和培训师,只要是朋友的公司出现经营问题,邀请他是有求必应,把自己学习的经验和心得分享给大家。2013 年 11 月,百宴(中国连锁品牌)被河南省委宣传部和河南电视台联合授予“最受消费者喜爱金牌面食”荣誉称号。目前公司设有董事会、配送中心、人力资源部、拓展部、财务部、品牌部、运营部、采购部、工程部等,拥有专业技术人员及大专以上学历优秀人才近百人,为社会提供近千个就业岗位。

提及未来的战略构想,李云超谦虚地说:“我的百宴拉面公司过去的八年只是练练锅,现在才算是找准了自己的位置,将来要继续把郑州作为根据地,昆明作为产品研发基地,在北京、上海、广州等一线城市开设连锁店。”他信心满满地告诉记者:“企业有问题是正常的,掌门人只要有 100%的信念和坚定信心,做到文化落地,我们企业三年内走向全国,完成年营业额上百亿的目标,那都不是事儿。”

树高千尺不忘根

李云超自主创业以来,一直热心公益。2008 年四川发生地震后,他立即通过河南红十字会捐助抗震救灾款;闻讯许昌一家大型超市失火,他带领员工向其捐助 10000 元爱心款;为让市民吃上健康食品,多次组织员工举行“菌菇拉面进社区”、30 万斤爱心胡萝卜回馈市民等公益活动。

2011 年,当听说家乡郸城一高十多名学子考上清华北大的喜讯,李云超当即表示要鼓励他们,向这些优秀学子每人资助 5000 元作为奖励。为建立长期帮扶机制,让更多优秀学子圆大学梦,李云超的公司正在酝酿一个长期资助优秀(贫困)学子计划,草案已经出台,计划 2016 年正式实施。

“我出生于普通农民家庭,无论什么时间都不会忘记家乡,感恩我的故乡和父母培养了我吃苦耐劳的性格、踏实做事的品质,家乡是我的根本。”提起家乡,李云超饱含深情地向记者说,“我是受过穷的人,如果说我现在的成功有什么秘诀的话,我想是我比一般人能吃苦,这都是家乡赋予我的特质。现在条件允许了,想尽自己所能帮助家乡需要帮助的人。”