

“这是我过的最好生日”

——佳利养老社区生日会见闻

记者 徐启峰

2月29日下午,一场别致的生日聚会在川汇区人和办事处佳利社区举行。社区14位2月出生的老人,共同被邀请到社区养老服务站,参加生日会。

佳利社区是我市首个智慧养老社区,社区里开设的养老服务站为老人提供“日间照料+康复理疗+文化娱乐”三大类服务,让老人不出社区,就可享受到无微不至的养老服务,这也是我国大力提倡的养老服务模式。

生日会下午4点举行,2:30,许多老人就兴致勃勃地赶来,他们既有当天的老寿星及家属,还有更多来养老服务站玩乐的老人。穆凤贤老爷子出生于1939年2月2日,今年已经78岁了,应邀参加生日会,他很激动,不停地说:“我是农历二月二生人,已在酒店订了桌,你们一定要来参加。今天我太高兴了,有人记得我的生日,还这么隆重地举行生日会。”

这次生日会,得到了社会各界的大力支持,市实验幼儿园派来12名义工表演节目,祥和普瑞营养科技公司为每

城镇居民医保卡本月起停止使用 将统一使用社保卡

本报讯 (记者 马月红)昨日,记者从市人力资源和社会保障局获悉,从3月1日开始,我市城镇居民医保卡停止使用,今后,参加城镇居民医疗保险的参保人员需统一使用社保卡办理医保业务。3月1日至5月30日为过渡期,参保居民可凭身份证件到指定地点采集照片、指纹等信息办理社保卡。另外,我市城镇职工医保卡仍可正常使用。

位老人提供价值128元的祝寿大礼包,美滋每刻蛋糕房送来最高规格的蛋糕,我市著名节目主持人贾林强也主动来当义工,为老人表演诗朗诵。

4时,生日会准时开始,主持人按照年龄大小,分别请14位老人进入会场,每位老人进场时,志愿者都给他们戴上生日帽,热情地拥抱他们。老寿星们的脸上飞起了朵朵红云,真是美极了。

随后,一曲《跪羊图》拉开了生日会的帷幕。“古圣先贤孝为宗,万善之门孝为基,礼敬尊亲如活佛,成就生命大意义……”悠扬的歌声响起,动人的画面一一展现,许多家属,还有志愿者沉浸其中,很多人不由自主地流下了眼泪。

佳利养老理事长林黎女士在致辞中深情地说:“各位爷爷、奶奶、叔叔、阿姨生日好,祝你们福如东海,寿比南山!社区养老服务站是各位长辈的另一个家,我们举办生日会,希望长辈们在一起乐呵乐呵,共享健康快乐晚年。今后这样的活动,我们每月举行一次,当月出生的长

辈都可以参加。我们竭力为你们打造一个书香之家、健康之家、快乐之家!”

为了完善社区养老服务站的功能,春节期间,工作人员几乎一天也没歇息,对服务站全面进行适老化改造,打掉了台阶,铺成平面,适宜轮椅进出;安装了双层扶手,上层90厘米高,适用于自理老人,下层60厘米高,适用于轮椅老人。购进、安装了跑步机、跳舞毯、按摩椅、吸氧机、太空舱沙发、频谱治疗仪等康复理疗器材。还建立了社区老党员室,让他们有宽敞的“参政议政”场所。

市实验幼儿园的老师们既表演了节目又主动服务,与每一位老人拥抱,她们青春靓丽的身影与可爱活泼的气质给人留下深刻印象。

主持人贾林强深情朗诵《人老了,真好》。贾林强是佳利社区业主,多年来一直积极参与社区公益活动,是社区名人。这次听到生日会消息,主动来当义工。一位老人见到贾林强就笑了:“他给我孙子主持过婚礼呢,现在又给我祝

寿,真是有缘!”

节目演出期间,还进行了抓菜游戏,每两个老人一组,竞猜一包蔬菜或者水果的重量。这可是老寿星们的强项,都有几十年的相关经验呢,所以竞争特别激烈,胜负只在几十克之间,更有老人一下子猜中准确重量,令人不服不行。

最隆重的仪式开始了——切蛋糕。美滋每刻蛋糕房为生日会送来最大的蛋糕,蛋糕上插上9支蜡烛,老寿星亲手一支蜡烛,灯光暗下来,与会嘉宾、记者朋友、工作人员一起为老寿星们唱生日歌。烛光如星,爱心如日,场内温馨无比。

“这个生日比我以往过的任何一个生日都好。”寿星于二留激动地说。

欢快的时光终将过去,下午5:20,生日会结束。但是欢乐还将延续,3月份的生日会将于3月底举行。每个月一次生日会,年满60岁以上的长者均可参加。让我们3月见,月见!

新春走基层

人介绍,新发放的社会保障卡正式使用后,原医保卡内的信息会自动转到社会保障卡内。

如何办理社会保障卡?该负责人介绍,凡是在省内参加社会保险的城镇职工、离退休人员和城乡居民等人员,均需申领社会保障卡。首次申领社会保障卡,可由申领人按户籍地或社保参保地到所属的乡镇、社区社保卡服务站点(所)或者县(市、区)社会保障卡服务中心办理,不满16周岁(截至申领当年12月31日)的参保人员,则需由其监护人代为申领,并提交本人户口本、监护人身份证件及监护关系证明。参保人员首次申领社会保障卡免交工本费。

学会带头,善莫大焉

宋海转

近日,对凑够一撮人就闯红灯的“中国式过马路”现象,有记者问行人:“为啥不等红灯,不过几秒钟的事。”行人答曰:“有人带头,就自然地跟着走了。”

那些行人平日里未必没有文明意识,但面对有人带头,仍下意识地选择了从众。生活中,类似从众输给理智的现象屡见不鲜。就像某些行业潜规则,社会上的不文明现象等,都是有人带头引起的。所谓带头,百度词条这样解释:首先行动起来带动别人,能影响并带动别人,可见带头的作用不可估量。带头就如同双刃剑,如何带头变得至关重要。

学会带头,首先得敢带头、能带头。有人觉得出头的椽子先烂,凡事随大流、保持中庸就好,干嘛得争那个先呢?实际上,带头、争先是锐意进取、积极向上的

表现,若无带头意识,也就很难有干事创业的激情和成功。学会带头,关键得带好头。或许有人觉得,带好头是领导干部、英雄模范们的事儿,自己只是名普通老百姓,怎么方便怎么来吧。在这样的观念下,不知不觉就成了一些不文明、不守法行为的带头人。殊不知,每个人都是国家主人翁,都应该有舍我其谁的责任感和义务,力争用自己好的言行引导他人、影响社会。何况,很多优秀的领导干部和榜样英雄们也是普通人,只是因为他们有敢带头、带好头的决心和行动,才变得引人注目。

学会带头,利人利己,善莫大焉。让我们带头做道德文明的践行者,点亮更多人的人性光辉;让我们团结协作、共同发力,一步步推动社会文明进步。

周口警方侦破系列入室盗窃案

本报讯 2月28日下午5时许,市公安局七一路分局办案民警押解着川汇区系列入室抢劫案犯罪嫌疑人吉某在一住宅小区指认犯罪现场时,小区居民闻讯欣喜相告。

2月15日上午,家住川汇区一小区的韩先生电话报警称:其家卫生间窗户被撬,家中被盗现金1万元、三星手机一部。随后,市公安局110指挥中心又连续接到3起类似的报警。市公安局七一路分局接到指令高度重视,立即安排精干警力赶赴现场,展开现场勘查和调查访问工作。市公安局党委也非常重视此案的侦破工作,明确要求七一路分局要全力开展案件侦破,并最大限度消除社会影响。

办案民警经过对4家盗窃现场勘查,发现犯罪嫌疑人重点选择临街高中档小区,于午夜时分通过攀爬排水管道、天然气管道,再由厨房、卫生间翻窗入室实施盗窃。同时因发案现场几乎没有留

下有价值的破案线索,民警推断该案嫌疑人可能是前科劣迹人员,具有一定的反侦查能力。

就在案件侦破工作紧锣密鼓全面进行的时候,2月20日,川汇区某小区又发生多起入室盗窃案件,犯罪嫌疑人作案如疯狂,态度如嚣张,更激发了办案民警快速破案的热情和决心。

天网恢恢,疏而不漏。通过连续十余天的不懈努力,办案民警最终找到了犯罪嫌疑人作案的一些蛛丝马迹,锁定有吸毒史和盗窃前科、曾多次被公安机关打击处理的吉某有重大作案嫌疑,并迅速在川汇区五一路某胡同一出租屋内将其抓获,同时,缴获大量被盗的高档烟、酒、手机、现金、金银首饰等赃款、赃物。

经审讯,犯罪嫌疑人吉某对系列盗窃犯罪事实供认不讳。目前,犯罪嫌疑人吉某已被刑事拘留,案件正在进一步审理之中。(李书渊)



戴峰:从生产制造商到高新技术企业掌门人

记者 马月红 文/图

个人名片

戴峰,“不服”创始人,CEO。军旅出身,1998年凭借1200元白手起家,创立杭州慧峰科技有限公司。杭州慧峰科技有限公司是一家以打印机耗材起步,成功转型做互联网产品的高科技公司,从事IT产品的研发、生产、销售,产品远销欧美等60多个国家和地区。他2010年成为阿里巴巴网商嘉宾,被聘为阿里国际站中供商特别讲师;2011年受杭州团市委以及大创联盟的委托担任杭州大学生创业联盟创业导师、杭州万名大学生创业实训工作指导小组办公室创业导师;2012年成为浙江大学乐创会创始人之一,并将自主研发的“智慧工厂·智慧电商”两套系统成功推广。2015年2月荣获2014年乐创新生年度人物。



戴峰接受“出彩周口人”栏目组采访。

2015年11月初,戴峰的团队正忙着打造一款名为“不服”的App手机软件。这是国内首款以短视频为载体,进行全民PK,全民选秀为内容的App平台,可谓零门槛选秀,用手机拍摄一个简短的视频后上传就能参与选秀挑战。当时正在做高校达人秀。

为什么做这个App?戴峰说,一方面想传递“不服”精神,就是不服输;另一方面,这是企业从传统制造业到电商和移动互联网、App开发的转型之战。

就像世界上最大的出租车提供者没有车,最大的出版者没有内容,最大的零售者没有库存,最大的住宿提供者没有房地产……如今,世界变了,而唯一不变的就是改变。

对于创新思维,戴峰深有体会,他用了两年时间完成从传统制造业到互联网的转型,其间的投资一直未获得回报。但他始终没放弃,终于迎来胜利的曙光。如今,“不服”正在天使投资进行中,估值将近两个亿。眼下目标是年底突破三千万用户,未来最少达到三个亿的用户数。

他在接受采访时,多次说道:“生活不能等待别人来安排,要自己去争取和奋斗;不论其结果是喜是悲,但可以慰藉的是,你总不枉在这世界上白活了一场。有了这样的认识,你就会珍重生活,而不会玩世不恭,同时,也会给自己注入一种强大的内在力量。而干事,并不是要赚多少钱,是让自己的人生变得独立而精彩。很多人在追求物质财富,有一部分人却在追求自我成长,走过一段历程后,你会发现,其实当一个人内心强大、修养足够时,赚钱只是顺带的事,成功是优秀的副产物。只有不断提升自我价值,才能让自己变得不可代替。”

在杭州初见戴峰,给人的第一印象是:他是内心很强大颜值又高的人。

戴峰出生于河南鹿邑县,小时候家庭贫寒,当时就想着出人头地,能早日让父母过上好日子。为了减轻家庭负担,戴峰选择去部队当兵。“小时候家里条件很差,经常被村里人看不起,被邻居家的孩子打骂都不敢还手。”因为家里实在负担不起,才念到初三上半学期,戴峰就辍学了。“我不想一辈子种地,当时有机会当兵,觉得这是改变命运的机会。”小时候,戴峰穿的都是哥哥们的旧衣服。直到18

岁,坐上火车赶往杭州的部队,戴峰才穿上了人生中的第一套新衣服——军装。“当时穿着干净的新衣服,打开盒饭还有鸡腿,真的觉得好日子要来了。”戴峰笑着。

在部队锻炼了3年,退伍后的戴峰当过保安、司机,送过货,也干过4块钱一天的建筑工地小工。“当时没有文化,也没有技术,只能靠勤快,哪里有活干就去哪里。”最苦的日子,戴峰借住在当保安的战友的值班室里,用仅剩的1块2毛钱买了生姜就二锅头撑了3天。

“那时候看服装生意不错,我还借了4000元钱进衣服回河南卖。没想到河南人比南方人型大很多,愣是没卖出去几件。”戴峰说,那是他第一次感到创业的不容易。

1998年,21岁的戴峰在苏州一家做

打印机耗材的工厂打工。当时,他白天在工厂上班,晚上就坐大巴回杭州卖货,老板、采购员、送货员全是由戴峰一个人,晚上累了就在洗澡堂过夜。戴峰的反思让戴峰明白,军人以服从命令为天职,但是员工不能与军人画等号,他们来工作要的不仅是薪资还要尊严。“从那一刻开始,我就发现是自己错了。”其实,严格管理没错,但是不能生搬硬套军队的那套方法。对于企业来讲,强调规章制度的同时,更要讲究人性化,也就是企业的“软文化”。“企业需要的是软硬兼施的弹性化管理,从而达到企业与员工共同成长。”戴峰总结道。

实际上,每个企业都会有问题,而只有正确面对问题企业才能进一步成长。在不断摸索中,慧峰企业的发展逐渐步入正轨。在之后的数年间中,企业于2003年初通过ISO9001国际质量体系认证,产品拥有多项自主知识产权,并获得了国家的多项资助和支持,和多家知名品牌进行了OEM和ODM战略合作。得益于此,慧峰产品畅销全中国并出口到东南亚、欧洲、南美、北美、中东等60多个国家和地区,市场份额日渐扩大,形成了覆盖全世界的销售网络。

就当所有人都为戴峰的快速成功而

鼓掌的时候,他清醒地知道心中的梦想才刚刚开始。

四

互联网的世界瞬息万变,电商界流传着一句话:无转型,不电商。很难想象,亚马逊如果只靠纯正的B2C业务,能走到现在,阿里巴巴终将不会死守在B2B,更别说那些更小规模的电商公司。

“企业不盈利就是犯罪。当看到自己的企业已经在走下坡路,我已经知道如果再不转型企业将无法生存下去。”戴峰深知电商企业转型的重要性,并在这一股时代浪潮中勇敢地迈出了第一步。这一步走得既大胆又冷静。

“很多人都想做电商,因为看上去很赚钱,但是,人们看不到的是离钱越近越容易浮躁,而浮躁对这个行业的积淀与公司的健康成长不利。”戴峰介绍:互联网行业的发展日新月异,电商唯一不变的就是天天在改变,电商传统的做法是全国布点、参加各类展会、接订单生产……但把电商仅仅当做企业的一个销售通路,那会死得很快。“不要认为我网上开个店就能赚钱,实际上不是这样子的,这需要线下传统领域的很多支撑和配合才能把电商做得好,比如说供应链产品、品牌定位策划等。”所以戴峰常说,如果传统领域都做不好,那互联网行业的电商同样也做不好。

就在几年前,面对着萎缩的国外市场和不断上升的成本,戴峰开启了转型之路。在新兴的互联网行业,他看到无限商机。于是,2012年,慧峰科技实现华丽转身,凭借ERP(企业管理系统)软件领域的技术优势,涉足最时髦的互联网行业,致力于打造“智慧工厂”“智慧电商”,倡导“智慧办公”。

戴峰不拘泥于传统的电商套路,而是提出了“3加3”的新模式。即企业ERP、电商ERP、电商平台这3个产品加网店代运营、品牌策划、电商人才培训这3项服务。3个产品大大提高了企业和电商的运作效率,3项服务又很好地解决了合作企业缺乏专业人才和技术的难题,同时将3个产品的功效发挥到了极致。这种以产品带动服务,再以服务助力产品的新模式,彻底打破了客户端和运营端的相互孤立,有利于建立长期的战略合作,真正实现智慧办公,达到双赢。

戴峰认为,企业的成功转型很大程度上得益于学习。在17年创业过程中,从未间断学习进程,无论是管理类、营销类、战略类,他都会在学习之后深刻总结、提取精华,然后在自己的企业运作当中举一反三。戴峰说,自己不是富二代,从身无分文、白手起家,没有耀眼的学历文凭,唯有更加勤奋努力才能在竞争激烈的互联网市场中立足。

“做耗材的时候,比起圈子里四五十岁的前辈,我是行业里最年轻的小伙子。每天除了卖货,我就跟在他们身后偷师,看他们怎么谈判。后来经济条件好了,我也会参加各种各样的总裁班。”戴峰的办公室书架上,密密麻麻堆满了书籍,一有空他就会拿起来翻看。而且,他还常组织员工一起读书分享。

在创业过程中,他从未间断学习。“等飞机的时候,我就爱逛书店,最多的一年买了几十万元的书。”他笑着说,别看自己学历不高,但凭着十几年做外贸的经验,他凭英语独自走访过几十个国家和地区。

如今,当年的战友大多还在当保安,而他却常以大学生创业导师的身份,走进杭城的各所大学,分享自己的创业经历和帮助大学生如何创业。“我觉得创业最重要的是目标清晰,胆子大,敢想敢做。梦想写下来就是目标。”每个阶段,戴峰都会把自己的目标写下来。“小的时候读书的时候想考第一名,长大了想脱贫,后来有点积蓄了看到别人有大哥大、桑塔纳,我也想有。而现在,背负的更多的是企业责任,想要把企业做得更强更久。”

当记者问:“你是不是一个特别要强的人?”戴峰想了想说,自己应该是一个不会满足的人。梦想不需要很宏伟,只要每个阶段往前一点点,时间久了就是一大步。

“慧通天下,志在峰顶。”智慧可以让一个人走遍天下都不怕,可一旦失去方向和目标,你一样无力前行。这是戴峰对企业文化的注解:慧是企业生存发展的哲理,而峰则是企业不断攀登的目标。慧峰公司正是以智慧为脚步,以峰顶为目标,艰难又坚决地一路走到了今天。

眼下,戴峰希望继续脚踏实地去做自己喜欢的事业,“既然喜欢嘛,就要把它做到极致。开心工作、快乐生活。世界这么大,生命这么短,尽量过自己想要的生活。”