

开发区扎实推进“招商引资突破年”活动

本报讯 3月28日,开发区召开“招商引资突破年”活动推进大会,对招商引资工作先进单位、先进个人进行表彰(如图),对2016年招商引资工作进行再动员、再部署,进一步创新招商思路,实施精准招商,务求取得突破。

今年以来,开发区全面贯彻落实市委、市政府的要求,坚持招商引资不动摇,实行任务分解,制定招商图谱,实施精准招商,组建招商小分队,开展登门招商,突出主导产业,实现以商招商。截至目前,开发区一季度招商引资工作实现“开门红”,成功引进了一批符合主导产业布局的项目。

突出主导产业,围绕延长产业链招商。开发区按照“差什么引什么、弱什么补什么、强什么增什么”的思路,强化补链、建链、强链,努力形成产业链招商格局。围绕农副产品精深加工、先进装备制造主导产业,跟进益海嘉里工业园、五得利挂面、娃哈哈纯净水、科信智能电网示范园等项目,增强综合实力,打造周口市千亿级食品产业集群、周口市最大的农副产品加工基地。

吃透产业政策,实施精准招商。开发区认真学习《国务院关于清理规范税收等优惠政策的通知》的相关内容,吃透沿海地区、长三角、珠三角、京津冀等地区的产业政策,选派优秀人员,组建招商小分队,强化人员培训,紧盯有意向项目,做到主动登门、进行对接。

广泛宣传发动,营造招商氛围。开



开发区充分发挥舆论宣传作用,通过多种媒体,宣传今年和今后一个时期的招商引资新思路、新举措、新成效。利用各种节俭平台,加强对外宣传,增强

开发区的知名度和投资向心力。建立健全招商引资利益导向机制,对引资成功的单位和个人给予重奖,动员干部职工积极参与招商,广泛捕捉招商

信息,深入挖掘招商潜力,真正在开发区上下形成人人想招商、促招商、服务招商的浓厚氛围。

(李献伟 刘航/文 王亚东/图)

今日论坛

简单生活最幸福

□ 李清华

中华民族自古崇尚修身,而修身的基础是要有简单生活的态度。简单生活才能内心稳定,才能体会到人生的幸福。

人生在世,我们不能奢望生活的每一天都是激昂欢快的乐章,生活中难免有磨难和挫折。我们无法决定外界的所有事情,但是可以决定自己的内心状态。美国心理学家朱利安·罗特提出的控制点理论指出,人对自己生活中发生的事情及其结果究竟受谁控制有着不同的解释。“外控型”的人经常会这样说:“我对发生在自己身上的事无能为力,我的快乐和痛苦也不是我能决定的,我的人生完全由命运决定。”而“内控型”的人则认为:“我身上发生的事很大程度上决定于我自己所作的决定和我付出的努力,我相信自己肯定能找到解决问题的办法。当我不能影响所发生的事情时,我仍然可以决定让周围的环境以何种方式来影响我。”前一种人遇到挫折就会怨天尤人,听天由命;而后一种人则会想方设法,积极应对。虽然行动不一定能改变所有的状况,但是不行动往往连改变的可能性都没有。简单生活并不一定是物质的匮乏,而是精神的自在;简单生活也不是无所事事,而是心灵的单纯。

人生幸福是一种心理欲望得到满足时的状态。当你用豁达开朗的心,去感悟生活时,你就会发现幸福无处不在。如果让生活归于一种简单,让幸福成为一种心情,免去不必要的痛苦,心境也就自然而然地豁然开朗,即使钱财不多、地位不高,日子也一样的幸福无比。正如一位挚友在一篇文章中写的:“只要肯把自己的欲望降低些、再降低些,像一株小草那样,甘愿把自己的姿态低到尘埃里去,从容着自己的绿意,生命自会充满着诗意。”古人也说:“圣人积,既以与人,己愈有;既以与人,己愈多。天之道,利而不害。圣人之道,为而不争。”简单生活就要不为名利所累,以理智和从容的态度对待名和利,固守自己的决定和我付出的努力,我相信自己肯定能找到解决问题的办法。当我不能影响所发生的事情时,我仍然可以决定让周围的环境以何种方式来影响我。”前一种人遇到挫折就会怨天尤人,听天由命;而后一种人则会想方设法,积极应对。虽然行动不一定能改变所有的状况,但是不行动往往连改变的可能性都没有。简单生活并不一定是物质的匮乏,而是精神的自在;简单生活也不是无所事事,而是心灵的单纯。

让我们每个人都能照顾好自己的心地,摆好自己的心态,为生命道一声珍重,做一个有思想、有温度、有品质的人,简单生活,拥有幸福人生。



日前,开发区扎实推进省级文明城市创建工作,在道路两边、社区、广场等场所设置公益广告宣传标语,营造浓厚的创建氛围。王亚东 摄

开发区荣获“安全生产工作先进区”称号

本报讯 近日,周口经济开发区被市政府表彰为2015年度“安全生产工作先进区”。

2015年以来,开发区按照安全生产“一岗双责,党政同责,齐抓共管”的要求,狠抓工作责任,强化落实举措,围绕重点工作,深入开展“百日行动”、“三查三保”活动,实现了安全生产工作的常态化。组织安监、公安、民政、教育、卫生、消防等部门,联合对养老院、医院和寄宿制学校等“五类

场所”开展全面排查,对小旅馆等“九小场所”、居民楼院、临时安置点、违规彩钢房建筑开展专项检查。2015年,共排查出一般事故隐患162处,已整改到位162处,整改率100%;组织辖区内企业开展应急救援演练24场;发放安全宣传读本、手册6000余份;组织400多人参加安全培训;累计投入900万元,建设了消防工作站;全年未发生较大以上火灾事故。(罗亚)

开发区积极创建省级文明单位

本报讯 今年以来,开发区在抓好招商引资、项目建设的同时,高度重视文明单位创建,把创建工作作为提升干部队伍文明形象、推进开发区经济社会又好又快发展的一项重要举措,创新载体,扎实推进,力争实现经济发展与文明建设双丰收。

加强组织领导。开发区把创建工作摆上重要议事日程,成立了以管委会主要领导任组长的领导小组,形成一级抓一级、层层抓落实的工作机制。同时,制订实施方案,明确具体目标和措施,确保创建工作有序推进。

强化工作措施。开发区把创建工作同各部门业务工作结合起来,进一步完善服务措施,规范服务行为,提高办事效率和服务水平。同时,建立健全各项规章制度,公开工作职责和办事流程。

开展多种活动。开发区不断丰富创建载体,深入开展以社会主义核心价值观为主题的宣传教育活动。通过成立学雷锋志愿服务队、开展文明餐桌行动等,弘扬道德新风尚,促进精神文明建设再上新台阶。(毛战西)



邓曙光:驰骋商海谋大业

□ 记者 任富强 文/图

邓曙光,1983年出生,项城市高寺镇人,毕业于项城一高。2000年,临近高考,邓曙光却做出了一个大胆的决定:放弃高考。当年,其所在班级有120名学生,119人参加了高考,并全部考上大学,唯一没有参加高考的人就是邓曙光。

如今,邓曙光是太平洋建设集团董事局副主席、太平洋建设集团下属企业粤商集团董事局主席。而太平洋建设集团在美国《财富》杂志评出的“世界500强企业”中排名第156位。

曾经年少爱追梦

邓曙光刚过而立之年,待人接物中透露出同龄人少有的沉稳和自信。在年少求学时,他一直是个成绩不错的学生,曾凭借自己的努力,考上当地最好的高中——项城一高。当时的项城一高对生源要求非常高,一旦被这所学校录取,就意味着一只脚已经踏进了大学的门槛。

2000年,邓曙光在项城一高读高三。高考进入倒计时,平时成绩不错的邓曙光情绪出现波动,变得贪玩厌学,后来更是直接退学,放弃了高考。充满传奇色彩的是,当时邓曙光所在班级共有120名学生,其中,119名学生参加了高考,并且全部考上大学,邓曙光成为班里唯一一个没有上大学的学生。“当时我在班里的成绩属于中等,如果没有弃考的话,考上大学应该不是问题。”邓曙光说。

“我要去追逐属于自己的梦想。离开学校时,我暗下决心,将来一定要出人头地,如果混得不好,没办法面对曾经的同学。”邓曙光表示,其实,高考结束不久,他就后悔了。踏入社会后,他一直没有放弃学习,在相当长的一段时间里,还梦想着重回学校,继续上学。

一心只想往前飞

邓曙光不是一个安于现状的人。离开学校后,邓曙光和朋友一起去上海打工,第一份工作是跟着工程队干水电气。从学生到工人的转变,一时令他难以适应。上班第一天,邓曙光手上就磨出了7个水泡,但他坚持下来了。一个多月后,



邓曙光在查阅资料

工程的结束意味着邓曙光和他的朋友失业了。领到1000多元的工资后,邓曙光的朋友觉得在外打工太辛苦了,决定回老家,留下邓曙光一人在上海继续打拼。

当时,1000多元钱足够一个人生活很长一段时间,但对于初入社会的邓曙光来说,对钱没什么概念,仅用10天时间就把钱花光了。为了养活自己,邓曙光在华东师范大学附近的一家餐馆打工。他最初当服务员,后来跟着厨师学艺。“学了一个多月,我觉得当厨师发展空间

不大,就辞职了。”邓曙光说,离开餐馆后,他发过小广告、干过搬运工,直到应聘成一家培训机构的业务员后,他的工作才算稳定下来。虽然过程很困难,但邓曙光一直没有放弃学习。只要有空闲时间,邓曙光都会去华东师范大学附近的一家书店看书,憧憬着还能回到校园。在培训机构做业务员时,邓曙光干得顺风顺水,业绩一直名列前茅。2005年,邓曙光的月薪已经达到2万元,就算是在当时的上海,也可以过上相对富足的生



邓曙光

活了。

有心人遇到人生灯塔
邓曙光的成功之路没有捷径,一切源于他的用心。

作为一名培训机构的工作人员,事业有了起色后,邓曙光开始关注国内的一些知名培训师。2006年,被媒体誉为思想深邃、理念新颖、语言精粹的思想家、哲学家、教育家、经济学家、企业大家的严介和成了邓曙光心目中的偶像。邓曙光就像一个忠实粉丝一样,梦想着有

一天能够成为严介和团队中的一员。

2007年,邓曙光在江苏常州开办了一家培训机构,并与严介和的秘书取得联系,请严介和到他的培训机构讲课。在此后的很长一段时间里,严介和到哪里讲课,邓曙光就追到哪里。

2007年年底,严介和在北京举办了第一届香山华佗CEO论剑。邓曙光得知该消息后,便动用自己所有的关系,招募听众去给严介和捧场。活动结束后,得知邓曙光带来的听众最多,严介和找到邓

曙光,问他:“你愿意来我这里工作吗?”

“当时,我什么也没问,当场就同意了。”邓曙光说,能够跟随严介和工作,不论报酬是多少,他都心甘情愿。当然,被媒体称为“中国善待员工第一人”的严介和也不会令邓曙光失望。

邓曙光起初并没有进入严介和创办的太平洋建设集团工作,而是继续做自己的老本行,跟随严介和到全国各地举办讲座。“严先生起床前,我们要把会场布置完毕;严先生睡觉后,我们还要开会作总结。”邓曙光说,当时,他每年要坐200多次飞机,一天最多飞4个城市。

掌舵粤商集团

做人和做事一样,需要打好根基。因为勤奋能干、能力出众,邓曙光很快成为严介和与华佗论剑团队的负责人。经过邓曙光和同事们的潜心经营,2011年和2012年,华佗论剑讲座每年销售额达到十亿元。

2013年,邓曙光已经成为严介和的得力干将。当年7月5日,邓曙光被严介和外派管理太平洋建设集团下属的第十二集团。2015年3月25日,严介和派邓曙光前往广州,担任刚刚成立的太平洋建设集团下属企业粤商集团董事局主席。

按照严介和传授的方法,邓曙光在与地方政府打交道时,坦诚与人交流;在工程项目运行过程中,尽力做到令对方满意。很快,粤商集团在当地打开了局面,树立了良好的口碑,得到了业界的认可。

掌舵粤商集团后,邓曙光不敢有丝毫怠慢,迅速带领团队把业务做大。目前,粤商集团的业务已经覆盖广东省所有地级市,其中,大型项目有广州(清远)产业转移工业园工程以及韶关、梅州、清远粤北山区的基础设施、道路桥梁建设等。

邓曙光已经取得了事业的成功,然而,他并不满足,而是意味深长地说:“我最大的成就在未来。”