

闻一多邀华罗庚隔帘而居

1938年,闻一多与华罗庚一起随“西南联大”搬到了昆明。当时,日本飞机经常对昆明城区进行轰炸。为了安全,闻一多全家住到了昆明北郊的陈家营,华罗庚全家则住在了离城较近的黄土坡。不久,华罗庚租住的房子被炸毁,正当华罗庚为怎么安身发愁的时候,闻一多主动找到他,真诚地邀请他到自己家同住。闻一多家人口很多,他的住处也不宽敞。一开始,华罗庚谢绝了闻一多的好意。但闻一多多次诚恳劝说,再加上华罗庚实在无法可想,华罗庚一家就搬了过来。这样,闻家8口人和华家6口人挤在狭小的空间内,房当中用布帘隔开,开始了两家人隔帘而居的简陋而其融融的生活。后来,华罗庚特地写了一首七言小诗《挂布》,真实记录了他们两家那段日子生活:挂布分屋共容膝,岂止两家共坎坷。布东考古布西算,专业不同心同仇。

(摘自《交际与口才》)

李默然的千金一诺

李默然是第一个做广告的影视界名人,也是第一个发誓不再做广告的人。1989年,他为“三九胃泰”做广告,只向厂家提出两个条件:一是资助戏剧家协会20万元钱办戏剧节,二是必须加上一句台词——制造假冒伪劣产品是一种不道德的行为,应该遭到全社会的谴责。

广告播出后,引起轩然大波,观众无法接受心目中的英雄和商业利益挂钩。“我什么权利都有,就是没有权利伤害观众的心,以后,我再也不拍广告了”。直到如今,李老千金一诺已有20年。某药厂厂长拎着钱堵在他家门口,他避而不见。日前记者到李老家采访,他仍然住在沈阳那个普通小区的普通公寓里。

(摘自《光明日报》)

粟裕的幽默

粟裕在一般人的印象中,是比较严肃不苟言笑的,但在实际生活中他是一个非常幽默的人。有一次,我国驻澳大利亚使馆参赞季尼来看望他和夫人楚青。警卫员报告说季尼来了,粟裕很幽默地说了一句:“三尼姑来了。”

身边人问:“怎么叫‘三尼姑’?”

他解释说,体育竞赛中把第三名称为季军,所以“季”有第三的意思,再加上来人的名是个“尼”字,不就是“三尼姑”吗?

(据《周末报》)

张荣发:20年直航大梦成真

20年前,台湾航运业巨子张荣发许下一个愿望:决心跨越台湾海峡,布局直航之后的航运大计,在当时,这是个遥不可及的梦想,但是经过8000天的谋略布局,原先看似不可能的梦想,真的实现了!

张荣发富可敌国,在全世界60多国拥有200多个营业据点,只要他想,甚至可以随时成为国王、总统的座上宾。但是张荣发也有做不到的事情:直接跨越短短200公里的台湾海峡!为了跨越这湾短短的海峡,20年来,张荣发撒下无数金钱、绞尽脑汁布局,甚至不惜改变自己的政治立场、与好友反目、当面怒斥长期金援的政治权贵,目的只有一个:两岸直航!

“春天”真的来了

81岁船王苦等多年的人生梦想即将实现,2008年12月15日这一天,漆着长荣绿色标志的客机、轮船从桃园机场、高雄港出发,越过台湾海峡,直达中国大陆港口,这是张荣发的人生大事,也是两岸分治一甲子的历史里程碑!

2008年10月11日,张荣发特别亲赴上海浦东,因为这一天,长荣斥资20亿元的中国大陆总部大楼在日夜赶工下,提早两个月完工。他赶着前往剪彩开幕,就是因为早就掌握11月初,两岸代表即将在台湾签署直航协议的讯息。为了这场历史大事,不只将长荣的大陆总部准备好,张荣发其实早已把

船只备妥,老早就将原先行驶加勒比海航线的4艘船调回台湾,准备15日可以担任两岸直航的第一批船队。

直航后,两岸政策松绑,长荣可以名正言顺地在中国大陆扩展业务,这对于1992年就开始投资中国大陆的长荣来说,正是大展拳脚的好机会。打通两岸航线,海空合体,张荣发终于可以抛开桎梏,一飞冲天,不只成为两岸运输大王,甚至有机会夺回失去13年的全球海运霸主地位。

张荣发的直航大梦是何时开始的,没有人确切知道,但在1988年,张荣发第一次登陆中国大陆,这一年,也是改变张荣发命运的一年!张荣发通过新华社香港分社负责人的安排,前后两次会见当时的中共领导人。当时已经是世界船王的张荣发,看到了中国大陆经济未来的曙光。

充当“两岸密使”

为促成两岸和解,甚至安排两岸领导人见面,张荣发不惜充当两岸密使。根据《李登辉执政告白实录》描述,当时作为李登辉好友的张荣发非常慎重地表示,有办法安排两边领导人见面,最好的办法就是双方搭直升机到停靠在公海上的邮轮上,这样一来,会面就可以神不知鬼不觉。

李登辉虽未同意在公海上与中国大陆领导人会面的提议,但也

未禁止张荣发以“李登辉好友”的身份,继续往来两岸穿针引线。并且在1992年到1997年间,张荣发4次会见中共总书记江泽民。如此密集地会见中国大陆领导人,谈的绝对不只是长荣的生意,但是会晤中共高层还是带给长荣实质利益。例如1994年,长荣取得宁波专用码头,就是外商中的第一家,当时中国大陆还未开放外商经营码头,长荣首度尝到两岸和解的甜头。

李登辉与张荣发的密切关系,一直延续到1999年7月李登辉发表“两国论”。

与李登辉在两岸问题上翻脸,张荣发在1997年10月首次公开痛批“戒急用忍”政策。两位“老友”由亲密走向决裂,就是因为李登辉不支持直航政策。

2000年陈水扁当选后,张荣发第一次感到直航指日可待,陈水扁却狠狠打了他一巴掌。当时已经在北京任职3年的长荣航空中国大陆总代表苏宏义研判:中国大陆可能因为陈水扁当选,暂缓直航谈判。张荣发却信心满满地告诉苏宏义:“再等一下,‘5·20’(就职演说)一定会有结果。”但结果是陈水扁迟迟不提他向张荣发承诺的“直航”。

5月底,终于忍耐不住的张荣发亲自到“总统府”找陈水扁,陈水扁当时推说吕秀莲反对。张荣发当即在总统府打电话找吕秀莲,一见面,吕还未开口,张荣发就抢着说:

“你知道我已经在大陆投了40%,你挡直航,知道造成我多大损失吗?”

2001年1月,张荣发再次公开批“戒急用忍”。2002年2月,张荣发又选在日本宣布请辞“总统府”资政。

登上人生顶峰

2004年,长荣海运获准与青岛港合资建造专用码头,长荣享受的优待可想而知。在中共眼里,张荣发是最熟悉,同时也是主张两岸直航旗帜最鲜明的台商。

而在台湾内部关系上,张荣发虽然于陈水扁主政时期碰了壁,但是他并未退缩,反而转向重新布局,押宝蓝营。2006年3月他以23亿元买下国民党中央党部大楼,为马英九解决财务问题。2008年4月18日,马英九登门向张荣发“请益”,张荣发接待的规格,比2000年接待陈水扁时更盛大。张荣发不但与马英九共同举行记者会,还把马英九和陈水扁做了比较。他说:“我跟陈水扁说,他都不听啊!马英九就会听啊!我跟马英九说的话,他听得下去。”

投下无数的金钱、精力,与亲密的朋友反目,与支持的政治人物翻脸,由绿转蓝,张荣发为的就是直航这一天。虽然长荣早已在大陆布局,但是张荣发就是无法忍受自己的目标没有达成。2008年12月15日这一天,可说是张荣发最快乐的一天,登上人生顶峰。

(摘自2008年12月16日《参考消息》)

陈佩斯:绝活儿改变性格

正在话剧舞台上创造快乐的陈佩斯最近被“拽”进了北京电视台《神州音话》的录制现场,和主持人丛薇聊起了自己不按常理出牌的珍藏故事……

当年的那个陈小二在扬名之前,到底曾经怎样的人生转折?

“人家说小时候调皮捣蛋的孩子长大后都很聪敏,你是属于这类型的吗?”“我属于运气好。什么运气好呢,我调皮捣蛋,但紧接着就‘文革’了,没人管我了,于是我的个性就自由发展了。我当时插队在大

草原,那时候生活条件艰苦,环境很恶劣,所以在那个时候,你必须得学会很多(东西),自我保护的这种能力以及劳动的能力,各种体力体能的活,你都能干得了,都能下得去手,还要干得比别人出色。另外,跟男孩子与男孩子之间老那么碰撞,人的性格慢慢就变了。我也会打架。我打架就是那个时候学的;中国式摔跤,那个时候学的;拳击,那个时候学的,这两者一结合,不得了。”

那么,后来陈佩斯是怎么进城的呢?“我考进来的。为什么考八一

厂?两个字:吃饭。八一厂当兵一个月有22.5公斤粮食,能吃饱饭的概念。太了不起了……”

“那么,你怎么就想到要跑到郊区去盖房子?”他说:“八几年的时候,我身无片瓦,我是从八一厂净身出户的。”这是陈佩斯创下的第一个惊人的之举。那个时候大家都捧着铁饭碗,他居然从八一厂跑出来了。

“这得感谢有过上山下乡的经历,我盖过房,所以我到农村去转来转去,(发现)那片山腰上有个孤零零的破房子,一个废弃了的大队

部。于是我决定把它弄下来。当时钱不够,我跟朱时茂借了一半钱才盖起来。”陈佩斯说:“其实我的生活很简单,一个人面临的经济负担无非是两种,钱太多或钱太少,而我是刚刚好,衣食无忧最快乐。”谈及话剧,陈佩斯说它让他的生活过得很充实。“一个艺人在台上两个小时的演出,既是给他人的享受也是你自己的享受。”

谈及未来,他说:“再过30年我88岁了,希望能够有机会演出。其实也是我现在心里最希望获得的。”

(摘自《北京广播电视报·人物周刊》)

分类信息

实用信息

本栏信息免费刊登 联系电话:15083186299

转让

- 大型男士美容健康会所转让 电话:13629891072
- 新天地1楼,两间门面 电话:13673859600
- 新天地步行街,一门面房 电话:13673949666
- 新天地1楼,一门面房,30平方米 电话:13513878186
- 出租东风起亚轿车,包车、花车皆可 电话:13938073253
- 帕萨特轿车长期包车 电话:15138368299
- 转让红旗轿车一辆,价格面议 电话:13608618852
- 转让汉堡店,空房或品牌技术等

- 可 电话:13839438219
- 转让汉阳中路烟酒副食超市 电话:13949982707
- 汉阳中路酒店转让,面积550平方米,设备齐全 电话:13271688777
- 周商路一中型饭店转让 电话:15836215366
- 文明中路一间门面房转让 电话:13839407355
- 文明路有一纸行急转 电话:2169892 13623941881
- 育新东路,新步行街,8号楼8号一家居饰品店转让 电话:13523390772
- 转让十余本新书《食品加工技术3000项汇编》,一套三本,60元一套 电话:8666210

- 转让蛋糕房两间,含技术 地址:八一南路 电话:13592239685
 - 转让大理石吧台一个,保鲜柜一个 电话:13592239685
 - 火锅店,汉阳路与七一路交叉口北 电话:13033939923
 - 牛肉汤馆转让,纱厂附近,全套餐具,含一年房租 电话:13253776517
 - 品牌童装店低价转让,八一中路红豆快餐店对面,价格面议 电话:13513879909
 - 超市转让,交通路与中州路交叉口,价格面议 电话:13938097523
 - 中档酒店转让,大庆路与育新路交叉口,转让价6万元,可浮动 电话:13148286468
 - 现有一辆白色一吨耀进箱式货车急转,3.8米长,车龄5年,手续齐全,转让价8万元,可浮动 电话:8226625
 - 现有北京福康车转让,八成新,手续齐全,转让价3.3万元,可浮动 电话:8239236
 - 车辆转让:时风六轮,4.8米,八成新,价格面议 电话:13223105768
 - 转让红旗轿车一辆 电话:13839409709
 - 转让桑塔纳2000一辆,租也可,价格面议 电话:13838675566
- ### 汽车租赁
- 1-8吨厢式货车出租

- 电话:13513872783
 - 1-10吨厢式货车出租 电话:15936937899
 - 3吨叉车、8吨吊车,出租或转让 电话:13193612131
 - 50吨吊车出租 电话:13839490019
 - 解放汽车,车长6米,承接全国货运 电话:13673863927
 - 16吨浦沅吊车转让 电话:13592209950
 - 1-5吨五征三轮转让 电话:13193635703
 - 解放牌汽车转让,车龄一年 电话:13939449652
 - 6.2米解放汽车转让 电话:13525701043
 - 转让威灵货车,6.2米仓栏 电话:13949968992
 - 1-10吨厢式货车转让 电话:13839439962
 - 有8节放钱包、皮带的商品货柜转让,九成新 电话:13033962876
 - 求购二手轿车,捷达、普桑皆可 电话:13137657900
 - 出租一辆北京现代索纳塔,东南得利卡面包,对外转包,桑塔纳对外转包 电话:13592218799
- ### 出租大型机械
- 2003年徐工装载机转让,车况良好,价格面议 电话:13939492786

- 出租挖掘机 电话:13939492786
 - 5吨吊车 电话:13592242827
 - 25吨吊车 电话:13903946961
 - 小吊车,1-5吨,臂长21米 电话:13838663388
 - 装载机 电话:13939421120
 - 起重机,16吨,高度23米,24小时服务 电话:13938066940
 - 3-8吨叉车,5-40吨吊车 电话:13703870091
 - 50吨吊车 电话:13939459980
 - 12吨吊车 电话:13839461234
- ### 机械设备转让
- 求购二手喷砂机 电话:13592248671
 - 求购做豆腐的高压锅,新旧均可 电话:13193643251
 - 各种冷饮设备转让,价格面议(包括技术) 电话:8226625
 - 转让十成新的电炸炉和煎果子机 电话:8889022
 - 转让六色爱普生打印机,价格面议 电话:15538641317
 - 九成新麻将机转让 电话:13525780918
- 敬告: 使用本栏目信息请供需双方认真核实有关证明材料,签订有效法律合同。