

发展汽车产业 中国第一与世界第一的差距

0:3, 2009年中超冠军北京国安队完败于巴塞罗那队,这是8月8日晚间,在北京鸟巢所上演的一场瞩目的比赛。中国第一的北京国安在世界排名第一的俱乐部巴萨面前,毫无招架之力,即使下半场,“巴萨二队”仍然再洞穿“永争第一”的国安队大门一次。

有点扯远了,谈论的都是足球,关汽车什么事?还真是有关系,这是由豪华汽车品牌奥迪所赞助的“巴萨中国行”的最高潮部分。或许有人会说,奥迪财大气粗,国内的本土品牌没法和它比砸钱,但奥迪仅以千万元人民币的代价就带来了

轰轰烈烈的效果,可国内某知名汽车品牌花500万欧元(当时约合5000万元人民币)只获得了巴萨球星梅西两年的肖像权,梅西连工厂都没去过!也就是说给你更多的钱,你都没法达到别人的效果。或许,这就是国内本土品牌与国际汽车品牌在运作上的差距。

经过这几年的发展,国内的本土汽车企业进步明显,有些本土汽车企业开始得意洋洋了,认为除了品牌以外,其他各方面与国际汽车巨头已经相差无几了。什么“中国第一、世界第一”的口号不绝于耳。事实上,品牌包含了方方面面,也

表明国内对本土品牌的运作存在多方面的差距。就拿最贵的国产汽车来看,一辆车的价格不过是20万元以上,而国际顶级品牌则在200万元以上,单是价格就相差10倍。远的不说,就拿简单的产销目标来看,年初,本土汽车企业均制定了雄心勃勃的计划,可上半年过去了,却没有几家能“时间过半、任务过半”,不得不接受黯然下调目标的结局,而合资企业基本上没有这方面的困扰。产销目标虽然只是个数字,但反映了一个企业对整个行业大势的判断,判断失误,会给供应商、主机厂和经销商带来巨大的灾难。

事实上,每年列出的“乘用车竞争力排行榜30强”榜单前10名,清一色的都是合资企业,本土企业在人才、公司战略、营销手段、企业管理水平、盈利能力等方面与合资企业仍有不小的差距。

在传统能源上的差距,我们似乎认了。现在国内的企业寄希望于能在新能源车上实现反超,相关部门已经计划制订了2020年成为全球最大新能源车产地的规划,笔者劝大家还是先打消这一念头。因为新能源车是在原有车型的基础上搭载新能源动力系统而已,并不能逾越原有传统车型,不能跨过传统能源

汽车的差距。在今年4月的北京车展上,所有本土车企都带来了所谓的新能源车,有几辆是能在马路上跑的呢?只要看一下丰田普锐斯,其在本国单月最高销量超过3.5万辆,在美国也接近2万辆,就足以使我们的新能源厂家惭愧。

差距并不可怕,可怕的是不承认差距。正如国安与巴萨的那场比赛,国安并不是没有破门机会,就差临门一脚了,没办法,这也是差距,不承认不行。知耻而后勇,或许是缩小差距的好办法。

(王灿彬)

节能惠民零利润 要买就买惠民车

锐欧: 6.18万起 福瑞迪: 9.08万起 赛拉图: 7.98万起

周口嘉士通4S店 地址: 周口市淮河东路(职业技术学院向东2公里) 销售热线: 8938888 售后热线: 8933888

即日起,购东风悦达起亚“节能产品惠民工程”上榜车型,即返3000元!

诚聘各部门精英: 销售部: 销售顾问、销售主管、销售部经理、信息员、收银员、等若干名
 市场部: 市场部专员1名、售后部门: 售后部副经理、配件主管、售后顾问、高级技师、
 车间主管、钣金工、喷漆工、信息员、客服经理、三保鉴定员、售后主管等若干名,
 有工作经验者优先,一经录用,待遇从优,联系电话: 13700827080

KIA 东风悦达·起亚

FORTE 福瑞迪 CERATO 赛拉图 CERATO 赛拉图 悦风 RIO 锐欧 SOUL 秀尔 SPORTAGE 智跑 Optima 起亚

2010 秋季周口大型房车联展

主办单位: 周口日报社 会展时间: 2010年9月10日至12日 会展地点: 周口五一广场

好房靓车等您来

房展招商电话: 13346830008 13353940198 13592221006 13592220031 13592220033
 车展招商电话: 13592220030 13839412578 13938098684 13592220015