



富德生命人寿
推出“百万大馈赠”活动

我公司为庆祝富德生命人寿保险股份有限公司成立，特推出首款还本、月领战略型产品《今生如意年金保险计划》隆重上市，该产品一经上市即荣获“第七届中国保险文化与品牌创新论坛”颁发的“最具创新力保险产品”大奖，公司为感谢新老客户的支持，于2014年12月11日—2015年1月31号期间，特推出“买一送一、百万大馈赠活动”。

拥有百万身价 尽享人间天伦！

富德生命为你幸福人生保驾护航！

热线电话：沈丘：0394-5101918

项城：0394-4377788

淮阳：0394-8965228

太康：18039499111

市区：0394-6072225

鹿邑：0394-7973061

西华：0394-8797298

郸城：18738821599



国华人寿荣膺

“互联网保险卓越服务品牌奖”

在10月31日举办的2014中国互联网金融高峰论坛暨中国互联网金融价值榜颁奖典礼上，国华人寿因在互联网金融领域的突出表现，荣膺2014中国互联网金融价值榜——“年度互联网基金保险卓越服务品牌大奖”。国华人寿电子商务部副总经理黄士杰代表公司领取了该项荣誉。

2014年中国互联网金融高峰论坛由上海现代服务业联合会、上海世纪出版集团、上海理财博览会组委会、理财周刊联合举办。国华人寿一直坚持在互联网保险领域进行创新，利用电子商务的渠道，提供更加符合客户需求的保险产品，持续改善客户体验，为客户提供更加便捷、贴心的服务。上海现代服务业联合会会长周禹鹏、上海市经济和信息化委员会副主任邵志清、理财周刊传媒有限公司总裁陈跃出席论坛并致辞。

自开展互联网保险业务以来，国华人寿高度重视客户服务体验，根据网络客户的使用习惯和网络产品的特殊形态，利用最新网络技术和服务平台，提高服务的深度、广度和效率，努力降低客户获取服务的难度和成本，取得了良好效果。国华人寿率先实现了互联网（包括移动互联网）多个服务平台的互联互通。客户使用国华官网、国华手机客户端、天猫、网易、京东、微信、易信、支付宝等第三方服务平台均可以随时获取在售产品和持有保单的信息，能够在线咨询和投保，还可以进行查询、领取、退保等保全操作，给客户带来极大便利。同时国华提供24小时的电话和网络客户服务，随时为客户答疑解惑、办理各种业务。

(国华)

鲁山一村民交通事故中丧生 家属获中国人保寿险百万赔偿

接到尚某家属的报案后，保险公司相关负责人迅速赶到现场了解情况，安排专人帮助家属办理相关理赔资料。12月1日保险公司将100万元赔付款经银行分8笔打给了意外保险的受益人。

“家里出了这么大的事儿，这些理赔金能给他们今后的生活带来一定的保障。”鲁山县仓头乡下仓头村村委会主任刘新义是尚某的妹夫，他告诉记者，今年49岁的尚某是一名电工，妻子陈某在家务农。尚某家有81岁的父亲和6个孩子，其中最小的还不到1岁，尚某的收入是家里的主要经济来源。

(巫鹏)

平安车险、财产险再获工信部“C-BPI 第一品牌”

日前，2014年第三届中国品牌领袖峰会暨2014C-BPI第一品牌颁奖典礼C-NPS.C-CSI指数启动仪式在北京召开。凭借强大的科技金融研发实力、卓越的市场表现、持续的产品创新及优秀的客户体验，平安车险、财产险荣获“2014C-BPI汽车保险行业”及“2014C-BPI财产险行业”双项冠军，连续四年蝉联中国品牌第一名。

主办方表示，长期以来，平安产险在业务稳健发展的同时，始终将客户体验作为经营的出发点和落脚点，通过优质的客户服务建立了良好的市场口碑，品牌价值不断提升。2014前三季度，平安产险业务稳健增长，实现保费收入1051亿元，同比增长25.8%，展现出雄厚的综合实力。在产品创新方面，平安产险将科技手段全面应用到售前、售中、售后环节，不断推陈出新，根据市场变化和客户反馈不断推出新产品满足客户全方位、多元化的需求。

近年来，平安产险长期专注于对产品和服务创新的探索，始终将用户体验作为检验质量的最终标准，以打造客户最优体验作为追求的目标。通过客户需求

挖掘和细分目标市场，开发出多款市场反应较好的创新型产品。同时，平安产险连续6年升级服务标准，通过大数据挖掘客户需求，在业内首次推出赔款即时到账、零查勘简易理赔、微信理赔等服务举措，持续引领行业服务水平提升。

此前，平安产险还获得了“2014中国质量万里行”杰出贡献奖、“2014年中国顾客满意度调查汽车保险行业第一名”、“2014年度卓越风险规划与管理服务保险公司”等奖项。平安产险表示，这些奖项的颁发，是业界专家和广大消费者对平安产险品牌和服务的肯定。

C-BPI是由工信部发起的国内最具权威性的品牌评价活动，该调查基于中国消费者对使用或拥有的产品或服务反馈意见的基础上，进行独立无偏见的研究，目前已成为测定影响消费者购买行为的权威品牌力指数。2014年C-BPI调查区域覆盖全国30个城市，13500名常住居民。该调查结果目前已经被清华大学、人民大学、中国社科院等学术界作为基础数据使用。

(洪涛)



一定要把中原证券打造成香港市场的一个精品上市公司

——中原证券董事长菅明军在第四届中国证券金紫荆奖颁奖典礼上致辞

(2014年12月4日)

尊敬的姜社长，各位嘉宾，女士们、先生们：很高兴参加2014年度中国证券金紫荆奖颁奖盛典，感谢活动主办方大公报和各位专家评委对中原证券的信任，将“最具投资价值上市公司”奖项颁给我们。对于你们的独立、客观、专业与公正，谨致由衷的敬意！

在我们股价连续几天大涨的时候参加这个活动，特别高兴！公司今年6月25日在香港上市，在建银国际、大公财经等机构帮助下，我们成为国内110多家证券公司中的第4家、省级证券公司中的首家在港上市的券商，也是河南省第一家上市金融企业。感谢香港市场和香港各界对公司上市的关心和支持，到今天上市已5个月零9天了！这期间，公司股价逐步上涨，特别是11月份被纳入MSCI中国指数之后，上涨势头迅猛！前天即12月2日，大涨21.5%，成交额1.51亿港元；昨天即12月3日，上涨6.8%，成交额3.7亿港元；今天即12月4日，股价又上涨了17.73%，达到7.04港元，成交额2.91亿港元，连续三天大涨，累计涨幅53%。目前公司股价较2.51港元的发行价上涨了1.8倍，比上市当日2.16港元的收盘价上涨了2.26倍(编者注：截至12月10日即周三，该公司股票收盘价8.75港元，比五个多月前的发行价上涨了2.49倍，比上市当天的收盘价上涨了3.05倍)，为广大投资者交上了一份满意的答卷！

此时此刻，站在这个领奖台上，百感交集！回顾公司香港上市5个月零9天的历程，一个最大的感受是：香港市场是个高度发达、高度成熟、高度理性的市场，只要踏踏实实把企业经营好，迟早一定会得到香港市场的认可！

我今天给各位汇报的题目是：一定要把中原证券打造成为香港市场的一个精品上市公司。

何为精品上市公司？我认为，至少应符合四条主要标准：一是盈利水平稳步增长；二是对投资者高度负责；三是风险控制严而又严；四是充满社会责任和担当。中原证券正是以这四条标准为准绳，全力打造精品上市公司。

第一条标准：盈利水平稳步增长。中原证券近年的发展呈现持续快速增长态势。公司2012年利润比2011年增长84%(全国证券行业同期利润平均下降16%)；2013年又比上年增长48.5%(全国证券行业同期利润平均增幅34%)。今年上半年，公司利润同比增长34%。

随着公司7月底、8月初上市募集资金完成配置，我们8月份利润环比增长51%，9月份利润又环比增长88%，1~9月利润已远超全年盈利预测目标，同比增长65%；1~11月我们的利

润增速进一步提高，预计全年利润将大幅增长。明年公司资金实力将更为雄厚，各项业务基础也更加扎实，利润有望继续保持较快增长。

第二条标准：对投资者高度负责。上市至今5个多月，公司股价相比发行价上涨了1.8倍，比上市首日收盘价上涨了2.26倍，投资者取得非常可观的投资收益，经常有投资人打电话给公司主要领导表示感谢。特别是本着对投资者高度负责的精神，我们将年度分红比例从年初招股说明书披露的不低于当年可分配利润的10%，提升至不低于可分配利润的50%，这在香港同类上市公司中是比较高的。我们还有近15亿港元的滚存未分配利润归新老股东共享。为让投资者能及时分享公司的发展成果，我们已对年报编制和披露工作做出安排，审计机构普华永道（在香港为罗兵咸永道）已于近日完成预审工作，2015年1月中上旬将进场开展年报审计，包括召开董事会和股东大会在内的相关工作程序都将按照“越早越好”的原则加快推进，力争实现“尽早分红”。

第三条标准：风险控制要严而又严。我们亲眼目睹了内地和香港市场许多沉痛教训，决不允许类似事件在公司发生。为此公司明确董事长为风险控制第一负责人，担任公司风险管理委员会主任，亲自负责合规管理、风险管理、稽核审计部门。公司按照全面风险管理的要求，始终把风险控制放在业务开展的首位。比如公司对权益类证券投资的风险控制要求极其严格，宁肯少赚钱也绝不冒险，不仅有严格的决策机制和风险限额管理，还有严格的止盈止损操作流程，必要时强制平仓，确保业务风险的可测、可控、可承受。公司近年自营投资业务发展稳健，鲜有风险发生，正是高度重视风险控制工作的结果。同时，为提升公司整体风险管理能力，目前我们已与北美TMX集团具有国际先进风险管理经验的RAZOR公司建立了合作关系。前几天他们的专家刚到公司来，对我们的风险管理团队进行培训，还针对公司风险管理工作的各个环节进行诊断，特别是对重点业务逐一制定对策，推动公司风险管理工作向国际先进水平看齐。

第四条标准：要充满社会责任和担当。中原证券在缴纳税收越来越多的同时，积极履行社会责任，持续加大对慈善和社会公益事业的捐资助力度，2012年、2013年连续两年在中国内地110多家证券公司中排名前三位，远高于公司在行业内的规模排名。今年公司又安排了相当规模的资金，主要用于各地贫困大中小学生就学、贫困儿童就医、贫困老人的资助及困难群

众的救助等，全年捐赠额预计仍将位居证券行业前列。

我们认为将中原证券打造成香港资本市场精品上市公司的基础条件已经具备：

一是已形成了比较稳定的盈利模式。中原证券已告别过去依靠单一经纪业务的局面，形成了经纪、投行、交易、投资管理、创新五大业务板块，涵盖了证券行业的主要业务领域。目前各板块协调发展，特别是创新业务板块中的融资融券和股权质押融资等资本中介业务大幅增长，为公司快速发展提供了保障。香港子公司也在抓紧筹建，将为公司打开新的发展空间。

下一步，公司将在做好经纪、自营、投行、资管等现有业务，大力开展融资融券、股权质押融资等资本中介业务的基础上，本着创新精神，积极拓展新的利润增长点。第一，打造以直投业务为先导的“五位一体”产业链，即发现一个好的中小企业项目，直投公司进行股权投资；直投介入后，投行推荐该企业到新三板挂牌；新三板挂牌后，公司提供新三板做市服务；符合转板条件后，公司推荐该企业到中小板、创业板上市；上市后该企业有资金需求，公司提供再融资或股权质押融资服务，最终形成一个将公司相关业务有机串联、可持续且综合收益较高的产业链。第二，大力发展互联网证券，积极与知名电商进行合作，并形成适合公司特点的互联网金融产品。第三，积极谋划与国内著名大型金融机构的深层次合作，保证公司持续快速发展。

二是对投资者分红有可靠的保证。中原证券今年、明年利润有望保持较高增幅，利润规模不断提升，在此基础上对投资者的现金分红将很丰厚。同时公司在香港上市以前累计的近15亿港元的未分配利润，由新老股东共享，将成为公司今后向投资者分红的稳定“蓄水池”，是保障极端年份大比例现金分红的坚实物质基础。

三是基本解决了公司发展的根本动力问题。目前公司员工和投资者利益高度一致，基本解决公司发展的根本动力问题，有利于公司持续稳健健康发展。

四是建立了高度市场化的用人和分配机制。公司正在自上而下地进行干部人事制度改革，报经省政府国资委批准后，副总裁以下干部连续两年完不成当年任务的予以降级；中层



以下干部凡在本岗位任职满两年的一律就地免职，重新竞聘。公司还出台关于加强员工管理的实施意见，对员工实行严格管理。同时公司员工绩效与经营业绩直接挂钩，各业务条线也拥有高度市场化的分配机制。通过以上改革，公司实现了收入能增能减、干部能上能下、员工能进能出，有效激发了公司发展的活力。

今年9月16日，河南省长谢伏瞻专门到公司视察，明确提出中原证券要加快打造现代化、国际化大型金融控股集团。目前我们的A股上市申请已获中国证监会正式受理，公司将

以成为H+A双料上市公司为契机，结合自身实际加快发展，稳步推进现代化、国际化大型金融控股集团。随着中国经济转型的大幕拉开，证券行业的发展前景广阔；随着中部崛起战略的实施，河南经济将迎来快速发展的良好时期，中原证券未来发展前景不可限量。我们将加倍珍惜香港市场和广大投资者的厚爱，争取早日将公司打造成香港市场的一个精品上市公司。

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带 第82期
**金融
保险**
周口晚报 13903947963
周口保险协会 0394-6171223