

七大关键词盘点今年上半年中国车市

2015年已过半，国内汽车市场交上了一份怎样的答卷？用一些关键词来梳理这半年中国汽车市场，其中既有SUV车型的火爆不减、新能源汽车的异军突起，也有自主品牌生存压力加大、车市增速整体放缓，还有“路怒症”引发的关于汽车社会的讨论。

关键词一：微增长
根据中国汽车工业协会最新统计数据，上半年汽车产销分别为1209.5万辆和1185.03万辆，同比增长2.6%和1.4%，预计全年汽车销量同比增长3%。进入21世纪的十几年来，从平均增速24%到7%，再到可能出现的3%，中国汽车市场是否出现拐点目前还难下结论，不过从高速增长转入微增长已是事实。

关键词二：官方降价
车市价格战年年上演，今年尤为激烈。从今年初开始，官降席卷而来。上海大众、长安福特、北京现代等合资品牌宣布官方降价，通过促销手段，获得更多市场份额。合资品牌官降，直接冲击到自主车企，长城等品牌也开始官方降价。可以预见，随着大量新车型即将涌入市场，下半年国内车市的价格战会愈演愈烈。

关键词三：SUV
放眼国内车市，哪种车型卖得最火，非SUV车型莫属。无论合资品牌，还是自主品



牌，几乎都遵循着“凡SUV必火”的规律。为了抢占这一市场，车企纷纷开足马力，或是扩大产能，或是调整生产线，希望在这一高速增长的分销市场中获得更大份额。从目前国内车市产销趋势看，SUV市场红火的一幕

还将持续。

关键词四：爆发式增长
新能源汽车的优异表现让很多人吃了一惊。继去年销量实现破纪录的近7.5万辆之后，今年增长势头更猛，上半年新能源汽

车产销分别为76223辆和72711辆，同比增长2.5倍和2.4倍。新能源汽车爆发式增长与多项扶持政策出台有关。按照目前趋势，今年新能源汽车有望实现15万到20万辆的产销量。

关键词五：互联网+
如果说互联网+汽车的概念在去年刚被提及，那么今年已经火遍大江南北，速度之快令人惊叹。特别是随着“中国制造2025”战略的出炉，借助互联网推动汽车产业升级，已经成为国内车企的共识。但从实际进展来看，互联网+汽车还仅仅是个开始。需要警惕的是，车企在投入这一新兴领域的同时，千万不能贪图弯道超车，忽略传统制造领域的创新发展。

关键词六：出口下滑
从2.2万辆到100万辆，只用了10年时间。但从2013年以后，我国汽车出口却开始放缓。但是，国内车企并未放缓走出去的脚步，在海外市场的产业布局也趋向合理。

关键词七：汽车社会
梳理上半年的社会热点，成都女司机被打、别车导致车祸等都引发过舆论热议，也使得“路怒症”成为频频出现的热词。汽车产销量连续6年世界第一的光鲜，并没有掩盖我国汽车社会文明的短板。应该说，汽车文明是一个综合的价值体系，文明行车的养成，既需要驾驶者提升文明素养，还需要严格、科学的法规保障。

(宗巍)

高尔夫 1.2TSI：让绿色时尚触手可及

不经意间，绿色出行的理念悄然在身边流行起来，并开始成为一种时尚，高尔夫 1.2TSI 就是这其中的“代言人”，不仅是时尚生活方式的选择，更是绿色环保生活态度的诠释。

高尔夫 1.2TSI 搭载的 EA211 系列 1.2L 涡轮增压发动机，是国内第一款达到欧 5 排放标准的量产发动机，不仅省油、动力强劲，还大幅降低了 CO2 的排放。根据欧盟的碳排放标准，高尔夫 1.2TSI 的 CO2 排放量降低到了 122 克/公里，比搭载常规 1.6L 自然吸气发动机的车型减少了 28 克/公里，按照一辆车每年行驶 2 万公里计算，一辆高尔夫 1.2TSI 每年可以减少 CO2 排放量 560 千克。如果每年销售高尔夫 1.2TSI 车型 10 万辆，一年就能减少 CO2 排放 5.6 万吨。

如果你是个低碳出行的拥护者，如果你还没有准备好使用电动车，或者你难以承担混合动力车型高昂的价格，那么高尔夫 1.2TSI 绝对是个触手可及的选择。如果说绿色环保是高尔夫 1.2TSI 的时尚“标签”，那么节油则是它的另一张“名片”。高尔夫 1.2TSI 自上市以来就被各种光环笼罩，成为目前国内少有的低油耗、强动力、少排放三位一体的“全面”车型。

百公里 5.1L 的综合油耗，已经足以赢得“同级最省油汽车”的美誉，而在实际测试过程中，这个数字还是略显保守了，通过全程 248 公里的车主、媒体试驾活动，他们驾车经过城市道路、高速公路、山区多弯道路、乡村公路、泥洼沙石土路等多种路况，发现平均油耗仅有 4.3L。

(高尔夫)

周口新希望雪佛兰六周年店庆月开启

2008年7月，周口新希望雪佛兰4S店开业，历经6年的风风雨雨，6000名雪佛兰车主与周口新希望一路同行。今年也是雪佛兰品牌进入中国市场10周年，为回馈新老客户的厚爱与支持，本月周口新希望雪佛兰4S店售前、售后活动齐上阵，多重豪礼，实实在在让利于客户。

选车永远是最难的，因为我们不是土豪，精打细算，怎么才能更便宜，这将迎刃而解，周口新希望雪佛兰4S店6周年店庆大幅让利+五重豪礼，轻松圆你有车梦。

到店礼：所有到店客户都可参与微信抽奖，100%中奖。

订车礼：凡在店庆期间订车客户，均额外赠送5万元车辆人员保险。

分期礼：活动期间，分期购车再送2000元大礼包。

评估礼：活动期间，二手车到店评估即送玻璃水1瓶。

转介礼：活动期间，老客户介绍新客户购车成功，送老客户常规保养一次。

选车难，用车也不易，安全问题成了所有车主最关心的问题，周口新希望雪佛兰4S店6周年店庆，雪佛兰维修站为您的安全保驾护航。

- 进店客户免费更换氮气，免费微信抽奖一次，无空奖；
- 所有进店客户消费满660元，送发动机保护剂一瓶；
- 机油滤清器用一送一；
- 办理会员卡送发动机保护剂一瓶；
- 做车内杀菌除异味，免工时送四门车窗保养一次；
- 冲加/更换制冷剂六折优惠；
- 专用设备检查防冻液性能，更换防冻液免工时；
- 做燃烧室除碳，送三元催化清洗；
- 更换助力油/变速箱油/刹车油送制动系统深化保养或工时半价。

(新希望)

您看我的未来
FIND NEW ROADS

雪佛兰
CHEVROLET

新希望荣耀六周年

进店礼、订车礼、评估礼、分期礼好礼送不停！
分期免息计划震撼来袭！

科鲁兹
7.99万起

赛欧3
4.99万起

周口新希望汽车销售服务有限公司

地址：周口市中兴大道交叉口南200米路南

雪佛兰咨询热线：0394-8506777 0394-8318777 传真：0394-8508977 网址：www.zhouxinwang.com

购车方式：16780486900 地址：周口市中兴大道交叉口南200米路南 购车方式：15138225880

购车方式：16780486900 地址：周口市中兴大道交叉口南200米路南 购车方式：15138225880

购车方式：16780486900 地址：周口市中兴大道交叉口南200米路南 购车方式：15138225880

购车方式：16780486900 地址：周口市中兴大道交叉口南200米路南 购车方式：15138225880