

马伟：惟勤劳堪释梦想

□晚报记者 张洪涛 文/图

1 勤劳的烧烤店老板

当日记者见到马伟时，他正穿着工作服坐在板凳上穿羊肉串，只见他一只手拿铁签，另一只手把羊肉穿在铁签之上，娴熟的手法让人赞叹，不一会儿就把一盆羊肉给穿完了。听到有人要羊肉串，马伟又赶紧把穿好的羊肉串放在炭火上烤熟，给顾客端了过去。

看到这些，记者很难把眼前穿着工作服，穿梭在顾客之间的马伟跟在上海拥有几家烧烤店的老板联系起来。现在，在上海市的宝山区、浦东区等地方都有马伟的烧烤分店，马伟也被朋友们称为“烧烤大王”。可就是这样一位拥有几家烧烤店的老板，仍然坚持亲自烤羊肉，实在难得。

留着短发，目光炯炯有神，说着一口地道的周口话……这些是这位“烧烤大王”给人的直观印象。说起做烧烤的艰辛，马伟介绍，做烧烤是个辛苦活儿，刚开始做烧烤生意时，他和家人每天要忙到很晚才能休息，当别人还在梦乡时，他就得早早起床准备食材……

如今，已经在烧烤行业闯出名堂的马伟依然坚持亲自烤羊肉串，有时候还帮助店员干点小活儿。说起成功的秘诀，马伟擦了擦额头的汗，思索了一会儿，对记者说：“勤劳吧，我认为这是自己成功的关键。”

2 生意由物流起步

如今，在烧烤摊上，马伟既是老板，又是服务员，用勤劳朴实书写着自己的人生。可是在从事烧烤生意之前，马伟和大多数在上海打拼的沈丘人一样，是一位从事物流运输行业的个体老板。

1991年，马伟跟着一个开车的表哥来到上海。他第一次来到大城市，也第一次接触到运输行业。

在上海，马伟的主要工作是跟车，每个月几百元的收入，让他看不到有好的发展前途，于是，他开始寻找新的发展门路。就在这时，马伟发现了一个商机：来上海打工的人很多，在杨浦区的临时停车点人流量特别大，一些方便食品如方便面、烧饼等供不应求。于是，马伟便在临时停车点处做起了小吃生意。没想到收入还不错，他渐渐地有了积蓄。

有了些许积蓄的马伟看到别人从事物流运输行业赚钱多，也谋划着挤进运输行业。1997年，马伟投资90万元买了两辆黄河重卡，雇了3名驾驶员，开启运输集装箱业务，成为一名从事物流运输行业的个体老板。由于人穷，马伟主要是接别人转手的活儿，除掉别人的回扣还能赚不少钱。

3 失败后重拾信心

也许上天要给予马伟更多考验，不会让他轻易取得成功。就在马伟的运输事业干得红红火火的时候，一场悲剧正在向他悄悄逼近。

当时，马伟在上海认识了一个“朋友”，而此人却总是欠着马伟运输费，几年后，这位“朋友”已经欠了50多万元的运输费。更让马伟想不到的是，“朋友”到香港赌球赚了个精光，跑了。

“当时我就想，这下完蛋了，自己的50万一定找不到了……”于是，马伟四处寻找这位“朋友”，可是怎么找也找不到。当得知自己的两辆车也被“朋友”作抵押给赔了时，马伟感觉天都要塌下来了。

“我当时走到黄浦江边，就想跳下去算了。”马伟说，“当时真不想活了，多亏了母亲和妻子不住地劝我。”

“这钱不该咱挣，咱就没有跑运输挣钱的命……”在出租屋里，马伟抱头痛哭，他的妻子安慰他。

虽然被骗了，可是生活还得继续。但如何继续呢？一没资金，二没项目，马伟的大脑一片空白。然而天无绝人之路，马伟在人生最为沮丧的时候，他遇到了人生中的贵人——刘玉振。刘玉振是南阳人，比马伟早到上海。当年马伟做小吃生意时，刘玉振卖羊肉，两人的摊位相邻。看到老乡被骗，刘玉振前来安慰，他建议马伟找个小门面做烧烤生意。

“做烧烤投资不大，还容易吸引食客……”刘玉振的“点子”正适合此时的马伟。看准机会后，马伟又燃起了创业的热情，重拾信心。

4 踏上烧烤之路

马伟借了几万元钱，总算凑齐了烧烤店的启动资金。

可是，一连几天，烧烤店很少有人来光顾，这让马伟很纳闷，通过询问顾客的感受才知道，原来是烧烤味道很一般，没特色，所以回头客很少。此后，马伟开始琢磨起烧烤技术来。他一遍遍地品尝，一直吃得自己的舌头发麻……慢慢的，他的烧烤技术不断提高，逐渐得到了顾客认可。

2003年，突如其来的“非典”让许多大饭店都关了门，可是一些规模相对较小的饭店却生意红火。马伟认为这是个机遇，他通过电视、报纸了解到“非典”没那么可怕，就采取戴口罩、勤洗手、注重消毒等措施来防范，同时提醒顾客也这样做，并将所用餐具全部透明化消毒，让顾客看得明明白白。正是这些细节，让马伟的小烧烤店热闹起来。

有一次，几位顾客临走时说：“美中不足的是有一样没吃到。”马伟立即停下手中的活，请教这几位顾客。顾客告诉马伟，宁波有个烧烤店，那里的烤全羊味道独特，生意非常好。

“顾客的需求就是我努力的方向。”马伟文化水平不高，但他就认一条：只要是好建议，就坚决采纳，只要是好点子，想方设法也要去实现。

5 到外地拜师学艺

“在宁波做烤全羊的老夫妇我认识，他们烤出来的羊肉色香味俱全，在当地很有名。”几经周折，马伟终于通过一位朋友的哥哥了解到顾客口中那家宁波烧烤店的情况。

“要是贸然去学习，又担心这对老夫妇不教自己。”此时，一向做事豪爽的马伟，却心细了起来，他决定先在这对老夫的店面里当服务员，等有机会再去拜师学艺。

就这样，马伟来到宁波，进入那家烧烤店当起了打杂工。在这里，马伟第一次见识到了这对老夫的烤羊技术，烤出来的羊肉外焦里嫩，色红味美，每天来店里吃羊肉的客人络绎不绝，这让马伟心里暗自佩服起来。

一次，正在店里打扫卫生的马伟，看到厨房的门虚掩着，就有意向门内靠近。从门缝里看到老夫妇正在腌制羊肉。马伟看到老人把秘制的材料放到羊肉上时，老人似乎有所察觉，赶紧把材料收了起来。

有了这次经历之后，马伟意识到想学到老人的技术不是那么容易的。于是，马伟决定用自

己的真诚去打动老人。每天天还不亮，马伟就来到店里打扫卫生；晚上，等客人走完之后，马伟就帮忙洗刷碗筷。生意好的时候，马伟总是众多服务员中最忙碌的一个，而在生意相对冷清时，马伟主动帮老人忙里忙外。

就这样，马伟在老人的店里干了四个月。一天，马伟那位朋友的哥哥突然出现在了店里，找到老人，指着正在干活的马伟说：“这是我弟弟，他想学你的烤全羊技术，能不能教？”

老人一下愣住了，然后笑着说：“我早就看出来他想学我的技术了，可我这个技术不传外人，如果教给你，你不能往后再传了。”老人的话，让马伟喜出望外，赶紧给老人端茶，表示一定要拜师。

“我看你挺勤快，又肯吃苦，是你的真诚打动了我……”之后，老人手把手地传授给马伟烧烤技术，并让马伟在店里亲自动手制作原料。

有了烤全羊，阿伟烧烤一炮打响！每天迎来许多顾客，营业额也随着客人的增多不断地水涨船高。

随着烧烤生意的火爆，客人越来越多，阿伟烧烤店的名气也越来越大，这位农家娃成为上海非常有名的烧烤师傅。

此后，马伟成立了阿伟餐饮管理有限公司，烧烤生意从此更上一层楼。截至目前，马伟已拥有直营店三家，还有了自己的运营模式和管理体系。



马伟与“出彩周口人”采访组合影

6 致富不忘家乡人

马伟通过老乡介绍，加入了刚刚成立的上海沈丘商会。他力所能及地为商会出点力，为家乡做事。

为了更好地发展自己的事业，也是为了让更多的老乡在上海找到一个生活出路，马伟决定发挥自己的优势，谋划投资兴建小吃一条街。通过几番努力，在上海沈丘商会的帮助下，马伟终于同当地主管部门达成共识：由马伟组织投资，在上海市宝山区的松兰路上兴建小吃一条街，规范整理小吃市场，使之向卫生、绿色、环保、文明的目标发展。

“合同已经签订，资金是咱老家在上海发展成功后的老板以入股的方式集资的。”说起未来，马伟信心满满，“小吃一条街发展起来以后，只要咱们的老乡来这里发展，我们都以最优待遇帮助他们……”



马伟正在穿羊肉串