



## 中国太平洋人寿保险川汇区支公司 开展“血液连接你我 迎世界献血者日”活动



太平洋寿险作为一家负责任的保险企业，一直以来都十分关注社会公益事业。2016年6月14日是世界第十三个献血者日，中国太平洋人寿保险股份有限公司周口市川汇支公司的30多名业务员工，在总监谢蔚霞的带领下，前往周口市人民商场的献血点进行无偿献血活动，以实际行动履行了社会责

任和义务。

在活动现场，大家在医务人员的引导下，依次领表、填表、量血压、验血、采血。拿到献血证后，一位伙伴高兴地表示：“以前总以为献血是多么可怕的事，经过这一次才知道，献血并不可怕。而且听护士说了献血的意义，我很高兴自己能为社会做些贡献。以后这样的活动我还会参加。”

太平洋寿险周口支自成立之日起就积极履行企业社会责任，努力打造“在你身边”的品牌形象。通过参加这次无偿献血活动，不仅为义务献血事业的健康发展做出了贡献，也奉献了爱心、回报了社会、救助了病患，是对社会责任勇于担当的一种具体体现，更是太平洋保险企业文化的一种内涵表达，为树立当地良好企业形象奠定了基础。

(张翼)



## 新华保险“多倍保障重大疾病保险”隆重上市

在新华保险成立20周年之际，为回馈社会，答谢新老客户，特在广东地区推出新华保险首款抵御地下保单产品“多倍保障重大疾病保险”。6月6日下午，在广州南丰朗豪酒店，新华保险“多倍保障重大疾病保险”新产品上市发布会隆重举行。

新华人寿保险股份有限公司总裁助理、华南区域管理中心总经理、广东分公司总经理李源，新华人寿保险股份有限公司总裁助理、总精算师龚兴峰，广东省保险行业协会副会长、执行秘书长石道坚，中山大学教授、中山大学岭南学院风险管理与保险学系主任申曙光出席参加了发布会。

新华保险于当日隆重推出的“多倍保障重大疾病保险”产品，具备“保障全面、赔付倍数高、保障终身”的特点，让人们在面对重大疾病时，多了一份从容。发布会上，新华人寿保险股份有限公司总裁助理、华南区域管理中心总经理、广东分公司总经理李源表示：“此款产品不是一款普通的健康保险产品，它具有划时代的意义，不仅迎合了时代发展的需要，更将引领国内寿险业新一轮的产品升级，同时也是新华保险在公司转型进程中一块重要的里程碑。”

那么，这款产品的卖点在哪里？新华人寿保险股份有限公司广东分公司产品专家付嘉

对此款产品的七大特色做了详细阐述：一是全面覆盖，新华保险与国际保险巨头合作，使产品保障病种数量达到了一个全新的高度，提供50种轻症、70种重症及身故赔付保障，全面覆盖客户重大疾病保障需求。二是多倍保障，客户多次罹患轻症、重疾可获多次、多倍给付。三是价格实惠，“多倍保障”产品采用费率市场化定价，利益高度向客户倾斜，价格水平与国际接轨，性价比优势十分明显。四是人生关爱，客户如果10年内发生重疾或身故，可获得50%基本保额的关爱保险金，这体现了新华产品对不幸客户的人性化关怀。五是重症加成；六是保费豁免；七是便捷服务。可以说，这是一款守护终身的健康险，多倍保障，多重保护，轻症、重疾、多重给付，面临再大的健康风险，也助您“安全降落”。

公司取得的成就与每一位客户的信任、每一名员工的辛勤付出以及每一位社会各界朋友的支持是密不可分的。2016年，恰逢新华保险成立20周年，也是万峰董事长提出的公司“战略转型”发展元年。因此，“多倍保障重大疾病保险”新产品的推出，既是公司对广大客户及社会各界的感恩回馈，也是公司坚持“回归保险本源”战略的重要践行，开创了新华保险发展的新篇章。

(新华)



## 富德生命“康健无忧”产品走红市场 81种重疾 41种轻症 轻症即免保费 亲子共享保障

老百姓有这样一句话：有啥别有病，没啥别没钱。然而，现实情况却是，随着经济的发展，环境污染、工作压力等因素导致疾病发生率不断攀升，年轻人罹患重大疾病的事例也屡见不鲜。针对重疾这一人生无法回避的风险，近日，记者得悉，业内知名保险企业富德生命人寿推出一款重磅产品——“康健无忧”重大疾病保险。该产品作为富德生命人寿的品牌健康险，具有保障范围广、轻症免保费、亲子可共保、费率实惠等诸多优势。该公司市场部内部人士接受采访时表示：“康健无忧”可能是当前市场上性价比最高的重疾保险。

涵盖81种重疾 41种轻症——为人生撑一把“健康保护伞”

据了解，“康健无忧”涵盖了81种重大疾病，41种轻症，总计122种疾病保障。81种重疾中，包括发病率极高的恶性肿瘤(癌症)、重大器官移植、1型糖尿病等；轻症则包括原位癌、冠状动脉手术等较常见的疾病。对各类常见重疾、轻症的广覆盖使得“康健无忧”成为目前市场上保障最为全面的一款重疾险，切实为投保人的人生、家庭撑起了一把“健康保护伞”。

轻症即可豁免保费——人性化设计彰显关爱

在该产品设计中，轻症豁免是值得关注的亮点。所谓轻症豁免，是指被保险人如患上41种轻症中的一种，富德生命人寿除按照合同约定，给付保额20%的轻症保险金外，还将豁免剩余未交的保费，且轻症的剩余累计给付和重大疾病保障仍然有效。这种生病后就不需要再交费的理念，极大减轻了投保客户的财务压力，充分体现了保险的人性化关爱。

亲子共享保额——一份保险 惠及两代

康健无忧分为AB两款。与A款相比，富德

生命“康健无忧”B款具有一份保险、惠及两代、亲子共保的特点。父母一旦投保，孩子就可作为第二被保险人，享有总保额50%的保险额度。比如，如果一位妈妈投保保额为50万元的“康健人生”B款重疾保险，她的孩子即可作为第二被保险人拥有25万元同等责任保障。需要提醒的是，B款产品第二被保险人的投保年龄为25天至17周岁，保障至孩子25周岁(不含)。该公司市场部负责人介绍，此项设计体现了通过保险为“责任期”内的父母分担责任风险的设计理念。

费改产品享实惠——最大化让利客户

不仅保障全面，这款产品的性价比也非常高。富德生命人寿产品市场部负责人介绍，“康健无忧”是保险行业费率市场化改革后，富德生命人寿推出的拳头重大疾病保险产品。该产品预定利率为3.5%，在同类产品中具有极高的性价比，让客户用更低的保费拥有更高的保障，体现出保险的最大价值。

据悉，“康健无忧”目前已在北京市场投放，投放后收到了极佳的客户反馈。后继，该产品将在全国推开，给各地客户带去“康健无忧”的专业保障。

(生命)

展示实力和形象的舞台  
联系群众和客户的纽带 第155期

金融  
保险

周口晚报  
13903947963  
周口保险协会  
0394-6171223



## 最快3分钟赔付 平安人寿“安e赔”打造极速线上理赔

近日，针对客户“理赔不知道准备哪些材料”“材料不齐来回奔波”“理赔手续繁琐”“理赔时间长”等诸多痛点，平安人寿宣布推出“安e赔”服务，客户及代理人只要通过手机中的“平安金管家”APP或“口袋E行销”进行在线理赔申请，并利用拍照上传资料、电子签名等功能，就可以体验到“足不出户，掌上闪付”的极速理赔服务。

平安人寿理赔相关负责人介绍，“安e赔”上线10天内，已有近25000件理赔通过该通道完成，从受理到获得理赔通知的平均时效仅用0.7天。上线当天，即有客户享受到从受理到结案仅仅3分钟的理赔体验。

天津的代理人刘女士本身也是平安人寿客户，近期她因身体不适，不便亲临柜面办理理赔。当看到平安人寿新上线的“安e赔”功能后，尝试着通过“口袋E行销”的理赔申请功能，将自己在今年1月份住院的各项资料上传到系统中。不到半小时，刘女士就接到了理赔结案的短信通知，她表示，“平安人寿的自助理赔系统，在线指导客户整理齐全理赔申请材料，解决了以往客户多次往返奔波的‘痛点’，通过手机申请也让不方便出门的客户享受到自助申请的便利。而且半小时不到就知晓了理赔结果，真的是快捷而且方便。”



## 吉祥人寿提醒您 拒绝高利诱惑 远离非法集资

为有效遏制非法集资案件的多发势头，根据中国保监会的统一部署，吉祥人寿定于2016年5月至6月集中开展保险业防范和打击非法集资专题宣传教育活动。

吉祥人寿在此提醒保险消费者，提高自身防范意识，拒绝高利诱惑，远离非法集资陷阱。一、要认清主体资质，看清所购买产品的发行机构是保险公司、银行机构还是证券公司等，发现是保险公司的，可拨打相关机构的客服电话咨询，或登录其官方网站查询有关情况。

二、看清销售人员身份，目前，保险公司大多禁止销售人员推销基金、债券等非保险理财产品。保险销售人员给您推销非保险理财产品，多是假借保险公司的名义，为了牟



## 新华保险升至 《福布斯》2016年全球2000强第297位

日前，“福布斯2016年全球上市公司2000强(Forbes Global 2000)”榜单出炉，新华保险连续第三年入围前500强，今年位列第297位。得益于新华保险近年来的业务转型，在全球经济增长放缓的背景下，公司保费收入、投资收益、资产规模及净利润等经营指标仍持续提升，排名较上年提升11位。

《福布斯》杂志每年根据营收、利润、资产和市值四大指标的综合评分选出“全球上市公司2000强”，榜单收录了全球规模最大、最有实力的上市公司。今年登上福布斯全球企业2000强榜单的公司来自63个国家和地区，2015年总营收达到357亿美元，总利润2.4万亿美元，总资产价值162万亿美元，总市值44万亿美元。根据2016年榜单，新华保险市值达162亿美元，营收达251.6亿美元。

2015年全年，新华保险总保费收入1118.59亿元，同比增长1.8%；总资产规模达到6605.6亿元，同比增长2.6%；总投资收益率达7.5%，同比增长1.7个百分点，创历史新高；实现归属于母公司股东的净利润

达86.01亿元，同比增长34.3%；内含价值达1032.8亿元，同比增长21.1%；新业务价值达66.21亿元，同比增长34.8%；偿二代下，综合偿付能力充足率为280.96%。

2016年新华保险发展的总基调是：规模稳定，价值增长，结构优化，风险可控。工作主题是：加快转型发展，强化自主经营。业务推动方面，一方面公司大力发展保障型产品，优化产品结构，另一方面发展期交业务，优化年期结构，一季度关键数据表现不俗，首年期交保费约80亿元，同比增长60%以上，10年期及以上保费收入同比增长40%。

2016年适逢新华保险成立20周年，公司上市5周年。1996年至今，新华保险快速发展，实现A+H上市，跻身世界500强，从寿险业的新生力量成长为中国保险业领先力量。新华保险从2014年开始跻身“福布斯全球上市公司2000强”前500强榜单，从当年排名第474位，到2015年第308位，至今年成功闯入全球前300强，一路风雨兼程，20年拼搏奋进，用自身发展为20岁生日献上了一份最好的礼物。

(吉祥)

(张凉草)

取自身利益铤而走险，产生纠纷后往往难以兑现，建议您购买前拨打保险公司的客服电话核实相关情况，以免上当受骗。

三、要辨别产品真伪，看清销售的产品是否真实、合法，并获得相关主管部门的批准，销售的产品是否有规范的标准合同文本及签章，是否出具正规的发票等缴款凭证；要关注收款账户，发行主体与收款机构账户应保持一致，若发现收款账户与签订合同的机构不一致尤其是收款账户的户名为销售人员或其他个人时，应提高警惕，谨慎划款。

四、要理性看待收益，坚信“天上不会掉馅饼”，冷静分析销售人员推销的“高额回报”投资项目，自觉抵制各种诱惑，避免上当受骗。

(吉祥)

## 我国大病保险保障人群超9.2亿

日前，由上海市人民政府和中国人民银行、中国银监会、中国证监会、中国保监会共同主办的“2016陆家嘴论坛”在上海举行。中国保监会主席项俊波表示，我国大病保险保障人群超9.2亿。

项俊波认为，保险业在服务精准上可以有所作为。有效避免一人得病全家致贫，防止脱贫以后一人得病全家返贫。目前，大病保险已经实现了全覆盖，保障人群超过

9.2亿，使参保群众的大病报销比例普遍提高10-15个百分点。

同时，保险业不断扩大农险的覆盖面，提高保障标准，增加保障品种，把土地流转和劳动力成本都覆盖进来，使农业保险更好地成为支农惠农、脱贫减灾的坚强后盾。在强化防灾减灾上有所作为。向社会提供高效有序的防灾和灾后理赔服务，降低政府的救援和灾后重建成本。

(赵玉)