

第
155
期

晋宝生：走在智能消防领域前沿的周口人

□晚报记者 张洪涛 文/图

1 小小“灭火瓶”威力大

当日上午，记者一行来到北京东霖科技股份有限公司，在公司二楼展厅，穿着深色西装、留着短发，精神干练的晋宝生带领记者一行参观起他公司研发的新型消防产品。其中，一个装满液体的红色瓶子格外引人注目，如果不是听了晋宝生的介绍，记者一行很难想像这个普通瓶子里的东西竟能灭8立方米的大火。

“你可别小看这个小瓶子，发生火灾后，直接把它扔到火里，2秒钟就可以迅速灭火，而且永不复燃……”晋宝生指着瓶子介绍，这个小瓶子是迷你型筒捷灭火器，也叫投掷型灭火瓶、逃生瓶，目前，该产品已推向市场，是北京东霖科技股份有限公司的主打产品之一。

记者一行注意到，该灭火器操作简单，只需要把它投掷到大火中即可达到灭火的效果。同时，它还具有安全、保质期等特点，既适合消防队员作业时使用，也适合百姓在家中常备。

之后，晋宝生又向记者一行介绍了智能消防城市物联网系统、特效高分子非泡沫水系灭火剂等多项消防领域的最新科技技术。

凭借敢于尝试的勇气，晋宝生在智能消防领域取得了一定成绩。晋宝生和他的企业先后荣获北京市重点研发单位、国家高新技术企业人才称号。

2 初到北京当起推销员

1979年，晋宝生出生在郸城县吴台镇晋菜园村，他的童年、少年时光就是在这里度过的。豫东广袤的平原给晋宝生留下了太多的回忆，生活带给他美好的记忆的同时，也带给了他生活的艰辛。晋宝生的父母都是地地道道的农民。17岁那年，晋宝生做了一个大胆的决定——跟随村里人到外地打工挣钱。当时，晋宝生还在读高一，可是想到外面闯荡的念头在他脑海里不断闪现，于是，他决定辍学外出打工。之后，他从家乡来到大连打工。

“当时，我在大连跟着村里人在建筑工地当小

工，由于年纪小，每天的工作就是搬砖头，我还当过电焊工……”回忆起当时的情况，晋宝生感叹地说，正是那段刻骨铭心的经历，为日后的创业奠定了基础。

2000年，晋宝生决定跟着表哥到北京打拼。当时，晋宝生给别人打工，一天只有20元的工钱，这让他看不到生活的希望，倔强的他决定辞职不干，另谋生路。

为给别人留下一个好印象，晋宝生特意买了西装、皮鞋打扮自己。后来，晋宝生成功应聘到一家公司做推销员。为把产品推销出去，晋宝生每天要走访许多客户，就这样，北京的大街小巷被他走了个遍。

干了7个月，晋宝生辞了职，他决定到北京一所大学去读市场营销专业。在接下来的两年时间里，晋宝生一边学习，一边打工挣钱，日子虽然辛苦，但凭借一股子韧劲儿，他硬是坚持了下来。

3 用勤奋创造销售神话

正是有了之前做推销员的经验，毕业后，晋宝生决定继续在销售行业寻找发展。在一次不经意的接触中，晋宝生得到了一个到一家搞自动化的公司面试的机会。凭借丰富的理论知识和实践经验，晋宝生的面试十分顺利，他如愿成了这家公司的一名推销员。进入这家公司后，为方便与客户交流和更

深入地了解产品信息，晋宝生买了许多自动化方面的书籍，学习相关知识。“只有自己了解了，才能让客户信服，这样你的推销才会成功……”说起那段自学的经历，晋宝生坚定地说。

刚到这家公司时，晋宝生的业绩并不突出。为尽快改变这一状况，晋宝生变得更加勤奋。不到上班的时间，晋宝生就到客户的办公室前等候，有时候，一连十多天也不一定能见到客户的影子，可晋宝生却坚持每天一早去“守株待兔”。正是凭借这份诚意，晋宝生打动了又一个又一个客户，拿到了一个又一个订单。2005年，晋宝生的销售业绩达到2000多万元。之后，晋宝生完成了一个又一个销售神话，他也从公司的销售部经理做到了销售总裁。

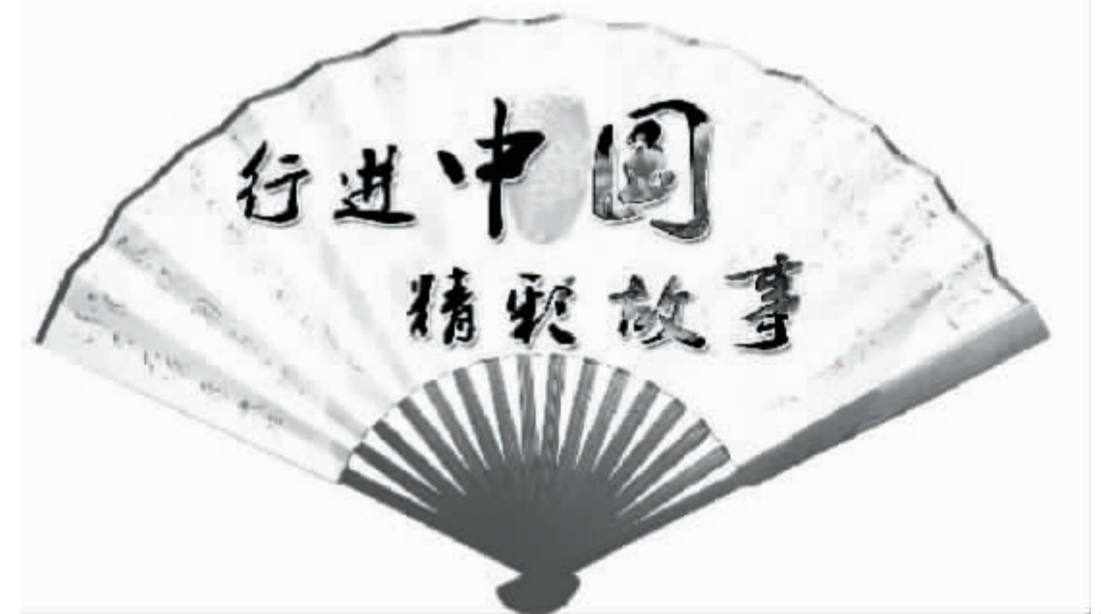
4 自主创业当老板

就在销售工作做得顺风顺水之时，晋宝生却萌发了一个大胆的想法——自主创业。随后，他从这家公司辞职，创办了属于自己的企业。

辞职创业，一切都要从头开始。晋宝生有着过

人的勇气和胆识。一个偶然的机会，晋宝生发现，国内大多数人的消防意识淡薄，对智能消防这一概念比较模糊。了解这一情况后，晋宝生立志在消防领域谋求更大的发展，并创立了北京东霖消防科技有限公司，推动传统消防向智能化方向发展。

公司成立之初，晋宝生带领团队不断调研，经过多年技术攻关，终于成功自主研发了智慧消防物联网系统、智能疏散系统、单兵定位系统等九大系列二十多个单品，在提升消防管理水平、改善现有的消防现状、保护消防官兵人身安全等方面发挥了重要作用。



晋宝生正在查阅资料

5 承担起更多社会责任

谈到未来的发展，晋宝生透露，目前，他们公司已与北京理工大学、清华大学及美国的一些研发机构达成了深度合作，继续研发智能消防类产品。随着“互联网+”时代的到来，晋宝生将公司的发展方向定义为“互联网+消防”，今后，他们将持续加强智能消防产品的推广工作，提升品牌效应，同时利用自身拥有的专利技术带动整个行业的发展和进步。

晋宝生告诉记者一行，相对于盈利，他更希望火灾发生时，通过他们公司的消防产品，最大限度地救援争取时间，减少人员伤亡。

如今，晋宝生不仅是北京市开发区科技企业商会常务副会长，同时，他还担任着北京郸城商会副会长一职，在谋求自己发展的同时，也承担起了带领郸城老乡抱团发展的责任。

“未来，我准备让公司上市。与此同时，我会尽最大努力，为家乡做一些力所能及的事情。”谈到下一步的打算，晋宝生这样告诉记者一行。



晋宝生(左三)与“出彩周口人”采访组合影